Amor y rabia

Núm. 72a VALLADOLID, 28 DE MAYO DE 2018 **2ª Época/Año 23**

BLOG: REVISTAAMORYRABIA.BLOGSPOT.COM
INFOS: TWITTER.COM/AMOR_Y_RABIA
GRAFICOS: REVISTAAMORYRABIA.TUMBLR.COM
REVISTA: REVISTA AMOR Y RABIA / SCRIBD

PUBLICACIÓN PERIODICA DEFENSORA DE LAS IDEAS ANARQUISTAS

ORGANO DE EXPRESIÓN DEL GRUPO EDITORIAL Amor y Rabia

VERSIÓN ELECTRÓNICA GRATUITA DISPONIBLE EN INTERNET

Número Monográfico

INTRODUCCIÓN A 'EL CAPITAL' DE KARL MARX

(1ª Parte - Cómic)

MAX / MIR

Introducción de la primera edición
(1977)

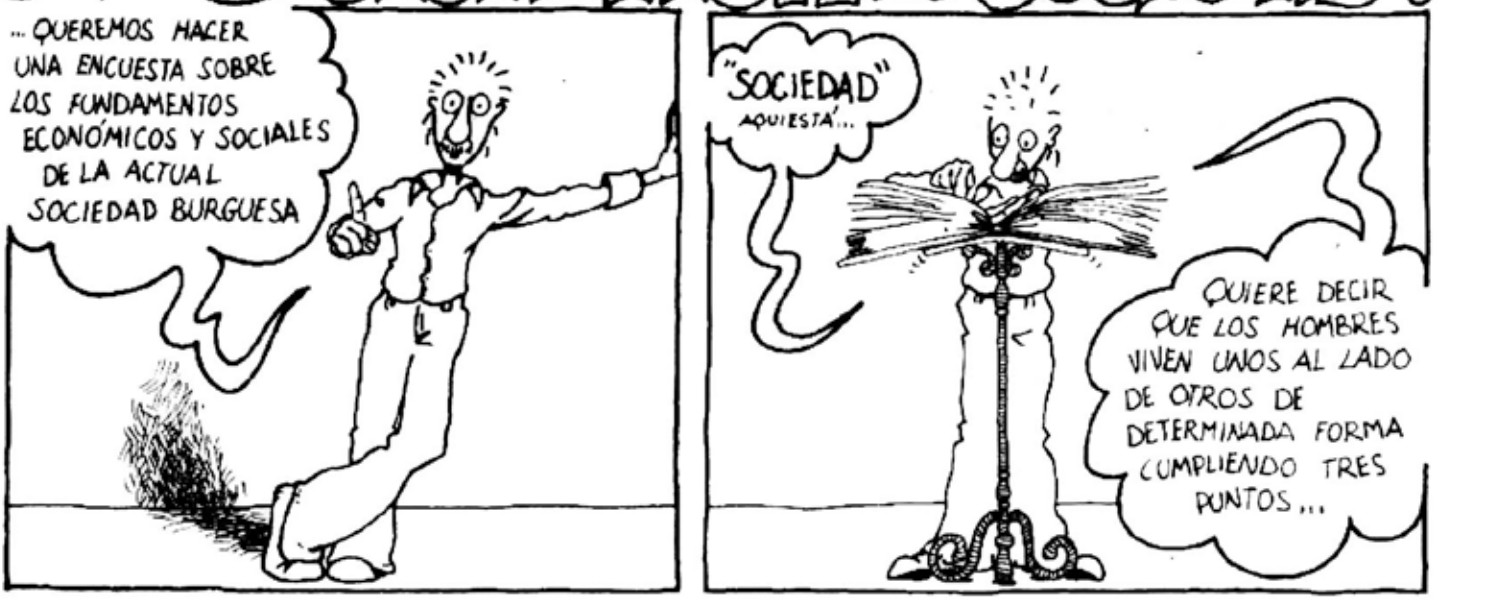
La historieta, lejos de la insignificancia de ser un arte menor, posee el impacto comunicativo de la claridad del lenguaje directo. Al interés por esta obra fundamental de Marx unimos así la oportunidad de comprender los conceptos más esenciales por parte de todos. Y cuando escribo "todos" a eso me refiero. Estos conceptos, ideas esenciales contenidas en el primer libro de la obra ***"El Capital"***, han sido editados pensando en la conveniencia de dar a conocer las revolucionarias ideas de Marx a las personas más diversas –lo que no se conoce, o se comprende mal, suele despreciado...- Las páginas que Max y Mir han dibujado ayudan, de manera sencilla y eficaz a que intuyamos algunos de los puntos de partida del marxismo.

En Alemania, con el título ***"Geschichten von Doppelcharakter"***, se editó también una versión de *"El Capital"*, con guión e historietas de K. Ploeckinger y G. Wolfram, acaeciendo posteriormente en Italia y Francia. Creemos que el trabajo que os presentamos ha mejorado sustancialmente los originales anteriores y esperamos merezca vuestra aprobación.

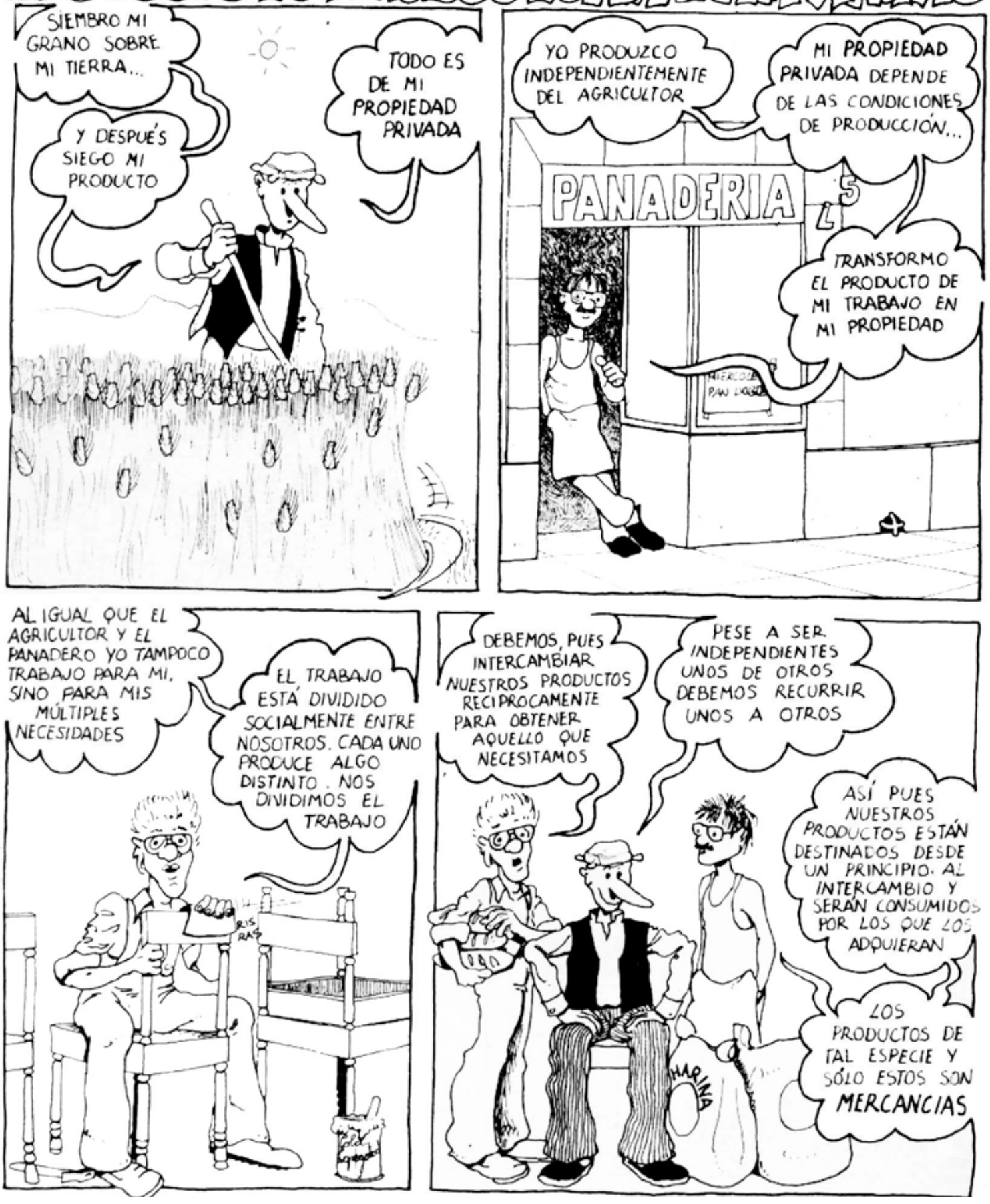
INDICE

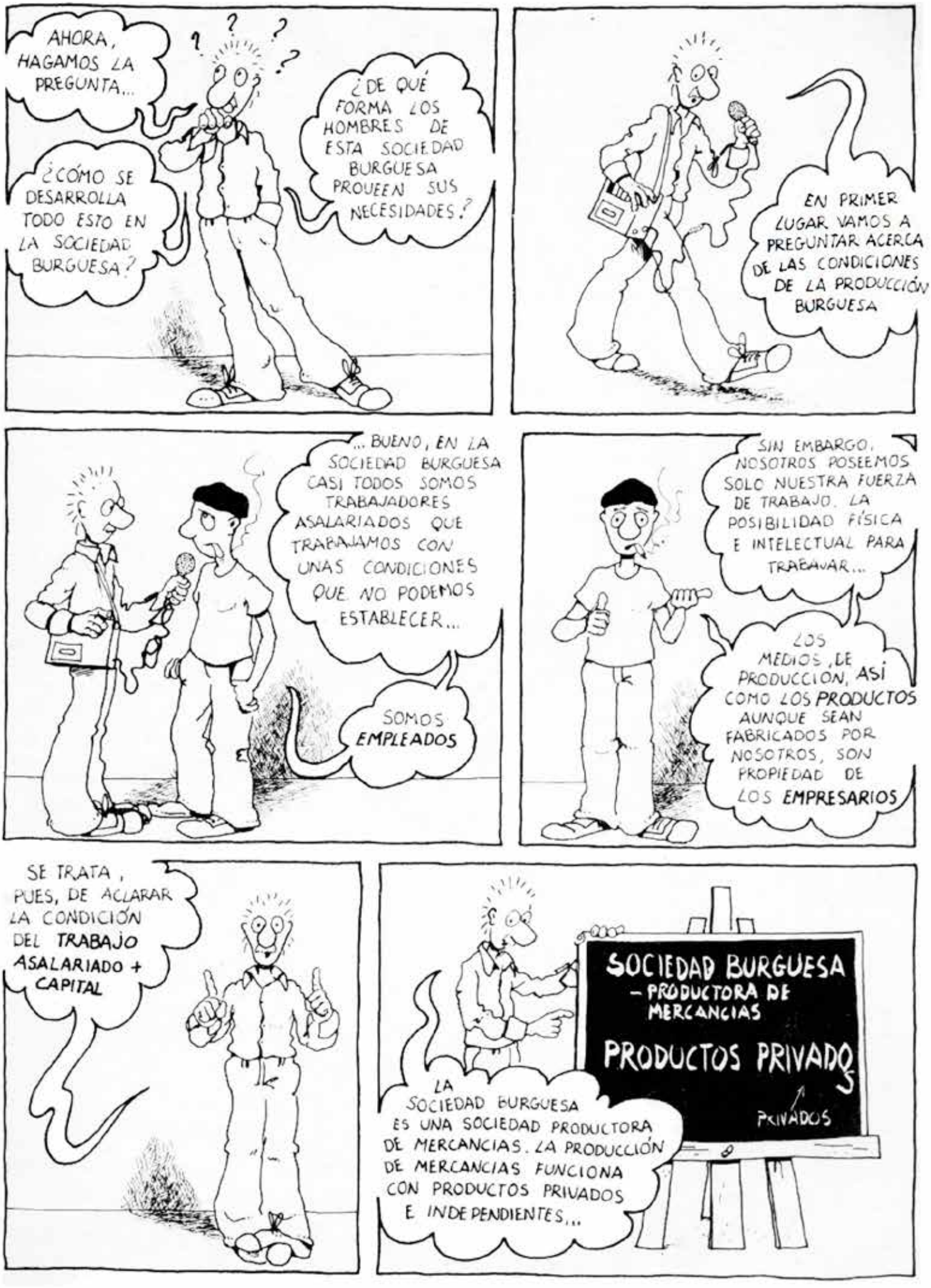
3 - Qué significa "la sociedad"
4 - Los tres fundamentos generales de la sociedad de mercancías
6 - El doble aspecto de la mercancía
8 - El proceso de intercambio. Génesis del dinero
11 - Las funciones del dinero
13 - Circulación de las mercancías y del dinero. Transformación del dindero en capital
16 - El caracter fetichista de la mercancía y el dinero
20 - La verdadera historia de la plusvalía
22 - Los que se estafan recíprocamente
24 - La máquina trabaja para nosotros
26 - Los peligros de ser empresario
28 - La fábula de la espiral. Salarios-precio
32 - La super-plusvalía
34 - ¿Existe la explotación?
36 - Todos para uno y uno para todos
40 - La división del trabajo
43 - Reducción del trabajo en partes y horas extraordinarias
44 - La cogestión
46 - Una ojeada al futuro
48 - Cómo parecen y cómo son en realidad...
50 - De como los capitalistas llegaron a constituir su capital
52 - ¡No es el tranajo, sino el trabajador vivi, en persona!
54 - ... Y todos se convierten en Empresarios (o el feliz ahorro y estos "monstruos" comunistas)
56 - Capital, crisis, coyuntura - y libre mercado de trabajo
58 - La acumulación

¿QUÉ SIGNIFICA LA "SOCIEDAD"?



LOS 3 FUNDAMENTOS GENERALES DE LA SOCIEDAD PRODUCTORA DE MERCANCÍAS



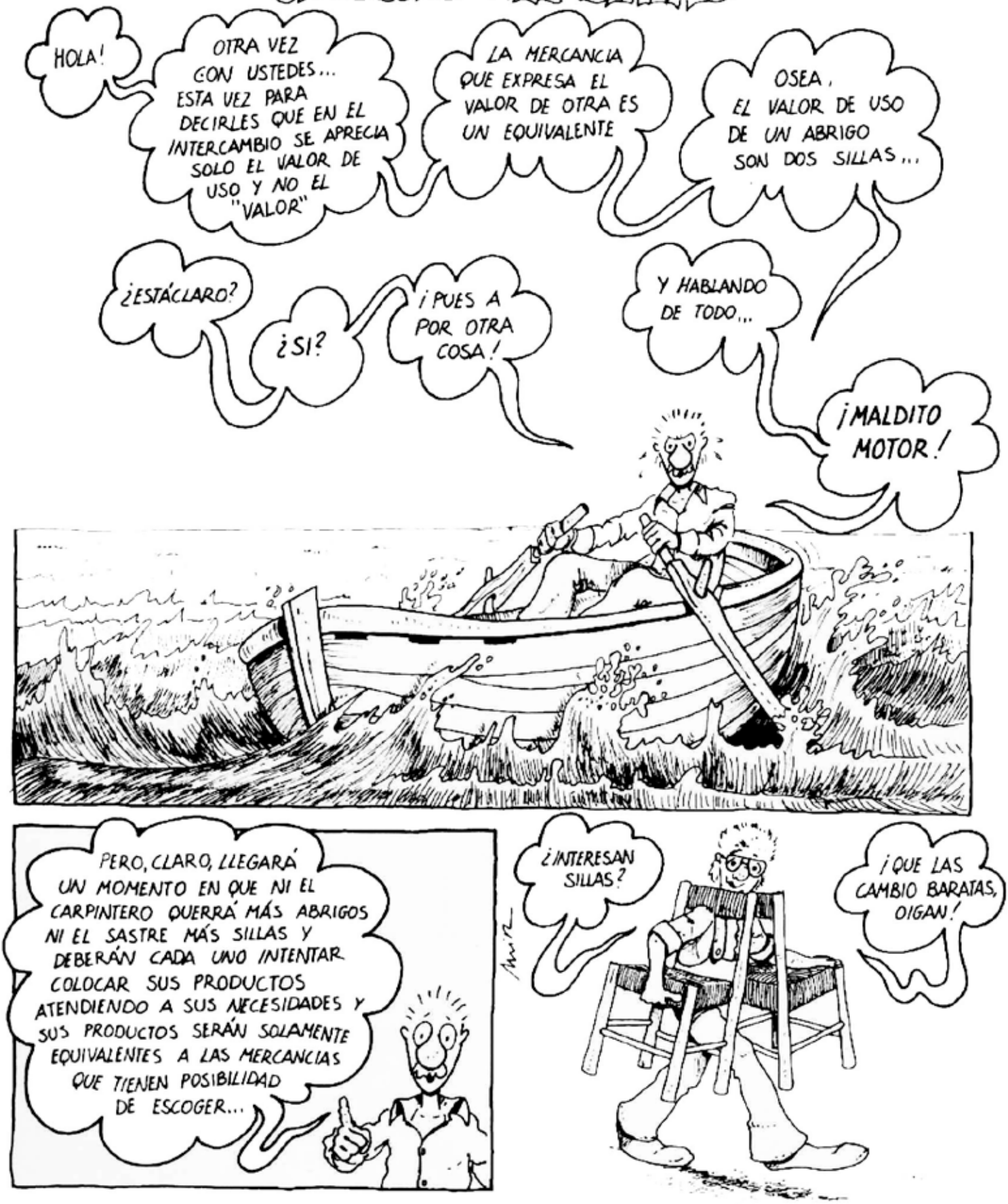

AHORA, HAGAMOS LA PREGUNTA...
¿CÓMO SE DESARROLLA TODO ESTO EN LA SOCIEDAD BURGUESA?
¿DE QUÉ FORMA LOS HOMBRES DE ESTA SOCIEDAD BURGUESA PROVEEN SUS NECESIDADES?
EN PRIMER LUGAR VAMOS A PREGUNTAR ACERCA DE LAS CONDICIONES DE LA PRODUCCIÓN BURGUESA
... BUENO, EN LA SOCIEDAD BURGUESA CASI TODOS SOMOS TRABAJADORES ASALARIADOS QUE TRABAJAMOS CON UNAS CONDICIONES QUE NO PODEMOS ESTABLECER...
SOMOS EMPLEADOS
SIN EMBARGO, NOSOTROS POSEEMOS SOLO NUESTRA FUERZA DE TRABAJO. LA POSIBILIDAD FÍSICA E INTELECTUAL PARA TRABAJAR...
LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN, ASÍ COMO LOS PRODUCTOS AUNQUE SEAN FABRICADOS POR NOSOTROS, SON PROPIEDAD DE LOS EMPRESARIOS
SE TRATA, PUES, DE ACLARAR LA CONDICIÓN DEL TRABAJO ASALARIADO + CAPITAL
SOCIEDAD BURGUESA – PRODUCTORA DE MERCANCIAS
PRODUCTOS PRIVADOS
PRIVADOS
LA SOCIEDAD BURGUESA ES UNA SOCIEDAD PRODUCTORA DE MERCANCIAS. LA PRODUCCIÓN DE MERCANCIAS FUNCIONA CON PRODUCTOS PRIVADOS E INDEPENDIENTES...

EL DOBLE ASPECTO de la MERCANCÍA

Y EL RESULTADO DE ESTE TRABAJO LAS CONVIERTE EN VALORES
... DOS MERCANCIAS SON INTERCAMBIABLES PORQUE EN CUANTO A VALOR SON IGUALES, EL VALOR NO ES UNA CUALIDAD NATURAL SINO SOCIAL...
¡AH! ENTONCES LA MERCANCIA TIENE UN VALOR DE USO Y UN "VALOR"... EN ESO CONSISTE EL DOBLE ASPECTO..
¡EXACTO! EL VALOR ES EL RESULTADO DEL TRABAJO Y SU MAGNITUD DEPENDE DE LA CANTIDAD DE TRABAJO..
LA MAGNITUD DEL VALOR ESTÁ DETERMINADA SOBRE LA BASE DEL TIEMPO DE TRABAJO NECESARIO PARA LA PRODUCCIÓN
ENTONCES... ALGUIEN PUEDE TRABAJAR MÁS LENTAMENTE PARA QUE SU PRODUCTO TENGA UN VALOR MAYOR QUE EL PRODUCTO DEL QUE TRABAJA MÁS APRISA
¡NO, NO! LA MAGNITUD DEL TRABAJO TIENE UNA VALIDEZ SOCIAL, SE DETERMINA SOBRE LA BASE DEL MERCADO...
LA MAGNITUD DEL VALOR DE UNA MERCANCIA ESTÁ DETERMINADA SOBRE LA CANTIDAD MEDIA DE TRABAJO QUE SE EMPLEA PARA SU PRODUCCIÓN...
...¡AH!...

EL PROCESO DEL INTERCAMBIO

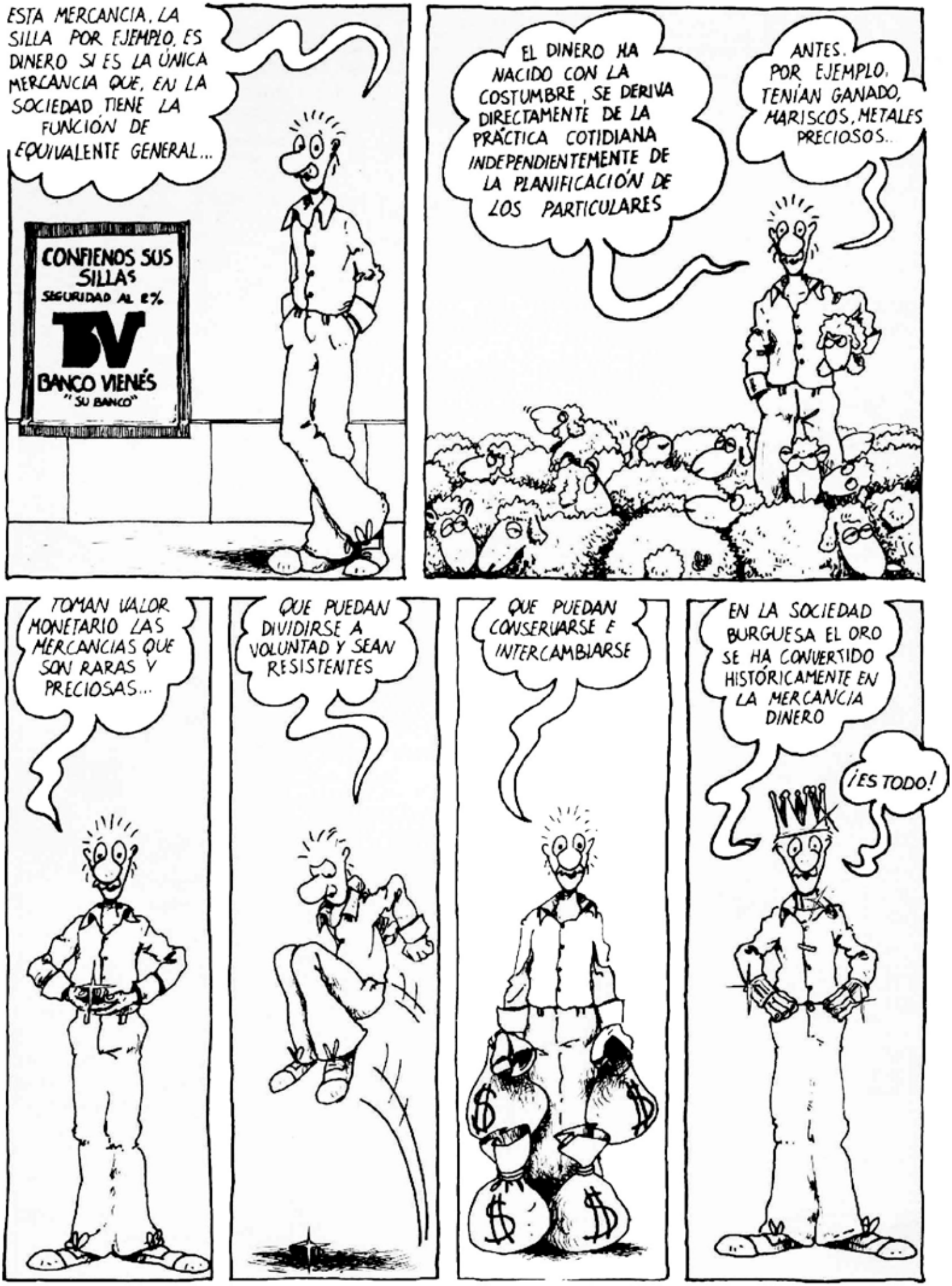
GÉNESIS DEL DINERO



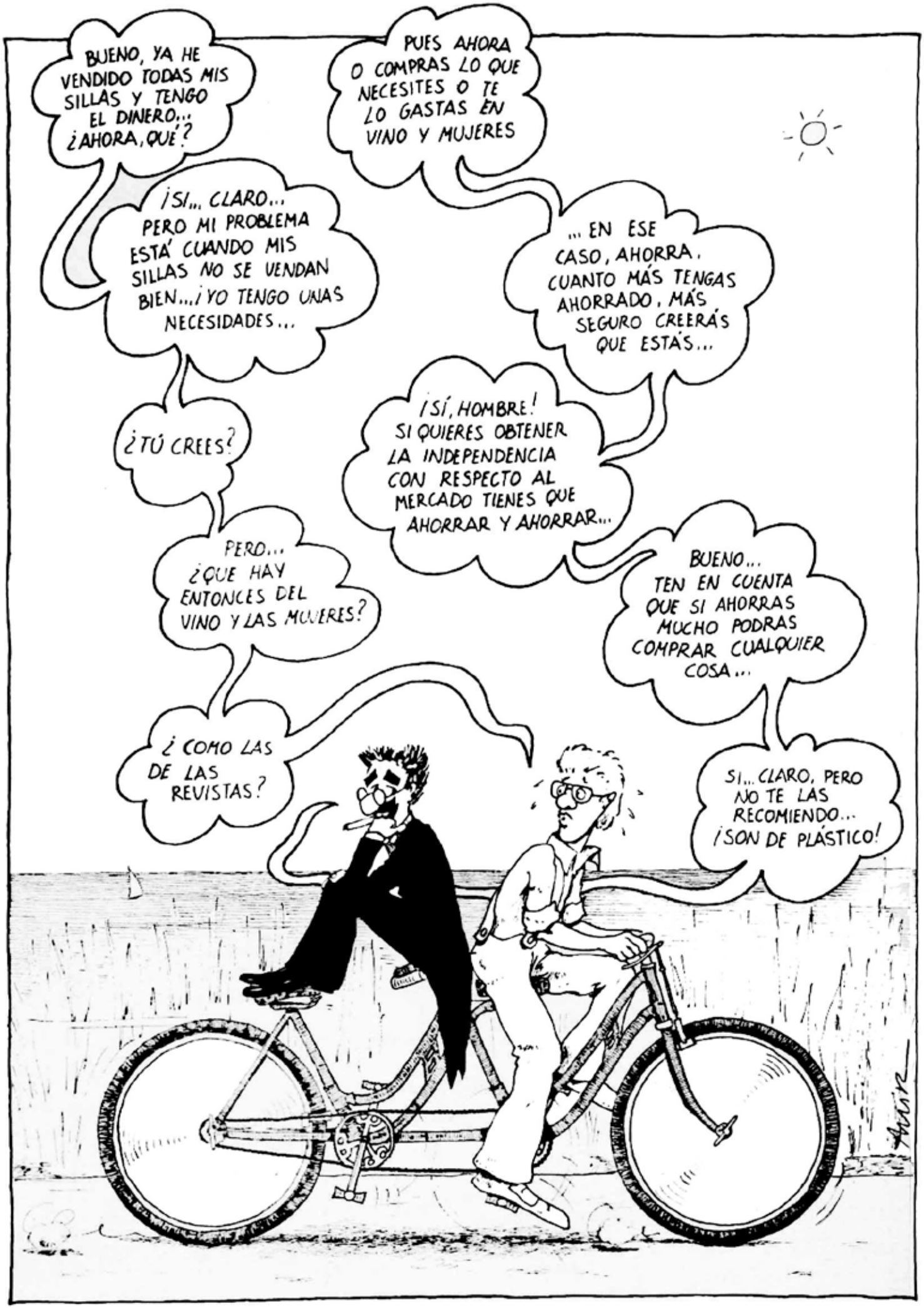
PUES BIEN, DE LA MISMA FORMA QUE EL VALOR DE DOS SILLAS SE EXPRESA A SI MISMO EN OTRAS MERCANCÍAS, LOS DEMÁS POSEEDORES DE MERCANCIAS PUEDEN INTERCAMBIAR SUS PROPIAS MERCANCIAS CON SILLAS...
¿INTERESAN SILLAS?
...Y DOS KILOS DE ARROZ QUE HARAN LAS DOS SILLAS... ¿ESTÁ BIEN?
¿TIENE CAMBIO DE UNA SILLA?
¿TRES METROS DE TELA Y UNA SILLA POR UN SACO DE PATATAS?... ¡USTED DELIRA CABALLERO!
BUENO..BUENO.. NO HACE FALTA EMPUJAR. ¿EH?
¡COMPREN, COMPREN, COMPREN MIS HERMOSOS JABALIES...!
...YA TENGO EL CONTRATO DE VENTA... VERÁ... LA PRIMERA PARTE CONTRATANTE CONTRATA A LA SEGUNDA PARTE CONTRATANTE...

DE ESTA FORMA, LAS SILLAS EXPRESAN EL VALOR DE LAS DEMÁS MERCANCIAS
PENSION LOLITA
69
P
¡ESTAN LOCAS! ¡DOS SILLAS POR LA FOCA ESA!

DE ESTA FORMA LAS SILLAS SE CONVIERTEN EN EL EQUIVALENTE COMÚN O EQUIVALENTE GENERAL PARA TODAS LAS DEMÁS MERCANCIAS...

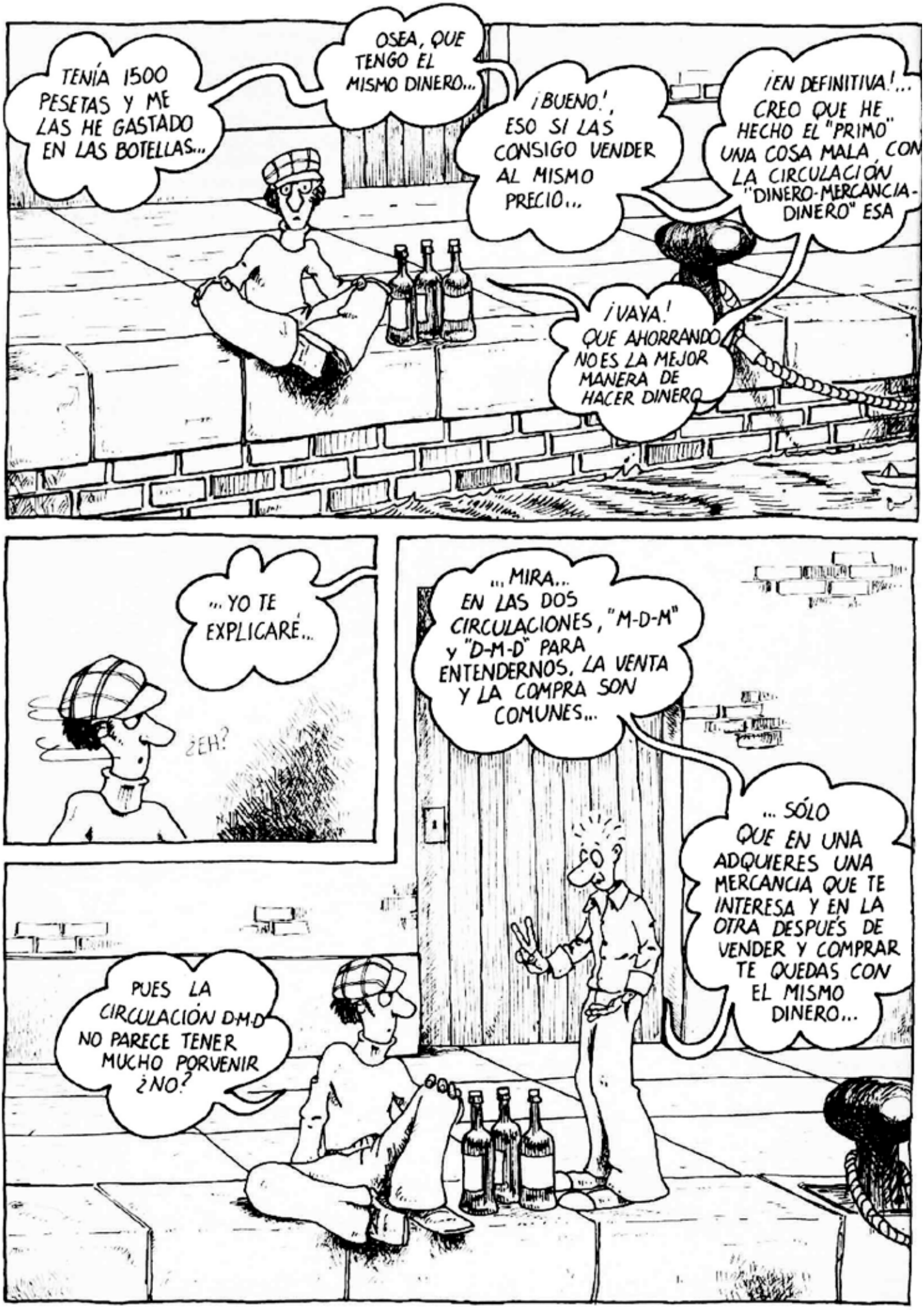

ESTA MERCANCIA, LA SILLA POR EJEMPLO, ES DINERO SI ES LA ÚNICA MERCANCIA QUE, EN LA SOCIEDAD TIENE LA FUNCIÓN DE EQUIVALENTE GENERAL...
CONFIENOS SUS SILLAS
SEGURIDAD AL 8%
BV
BANCO VIENÉS
"SU BANCO"
EL DINERO HA NACIDO CON LA COSTUMBRE, SE DERIVA DIRECTAMENTE DE LA PRÁCTICA COTIDIANA INDEPENDIENTEMENTE DE LA PLANIFICACIÓN DE LOS PARTICULARES
ANTES, POR EJEMPLO, TENÍAN GANADO, MARISCOS, METALES PRECIOSOS..
TOMAN VALOR MONETARIO LAS MERCANCIAS QUE SON RARAS Y PRECIOSAS...
QUE PUEDAN DIVIDIRSE A VOLUNTAD Y SEAN RESISTENTES
QUE PUEDAN CONSERVARSE E INTERCAMBIARSE
EN LA SOCIEDAD BURGUESA EL ORO SE HA CONVERTIDO HISTÓRICAMENTE EN LA MERCANCIA DINERO
¡ES TODO!

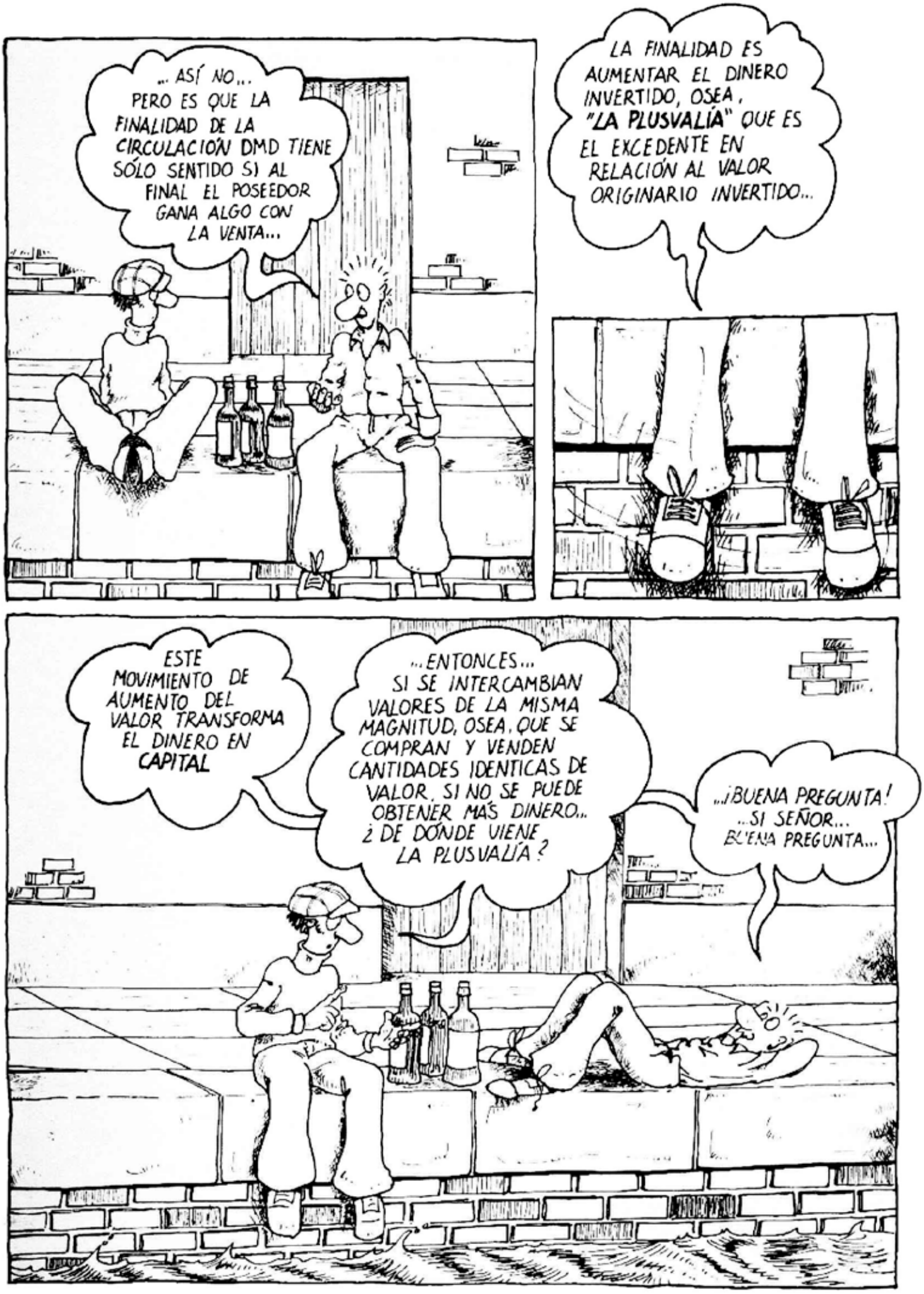
LAS FUNCIONES DEL DINERO


BUENO, YA HE VENDIDO TODAS MIS SILLAS Y TENGO EL DINERO... ¿AHORA, QUÉ?
PUES AHORA O COMPRAS LO QUE NECESITES O TE LO GASTAS EN VINO Y MUJERES
¡SI... CLARO... PERO MI PROBLEMA ESTÁ CUANDO MIS SILLAS NO SE VENDAN BIEN... ¡YO TENGO UNAS NECESIDADES...
... EN ESE CASO, AHORRA. CUANTO MÁS TENGAS AHORRADO, MÁS SEGURO CREERÁS QUE ESTÁS...
¿TÚ CREES?
¡SÍ, HOMBRE! SI QUIERES OBTENER LA INDEPENDENCIA CON RESPECTO AL MERCADO TIENES QUE AHORRAR Y AHORRAR...
PERO... ¿QUE HAY ENTONCES DEL VINO Y LAS MUJERES?
BUENO... TEN EN CUENTA QUE SI AHORRAS MUCHO PODRAS COMPRAR CUALQUIER COSA...
¿ COMO LAS DE LAS REVISTAS?
SI... CLARO, PERO NO TE LAS RECOMIENDO... ¡SON DE PLÁSTICO!

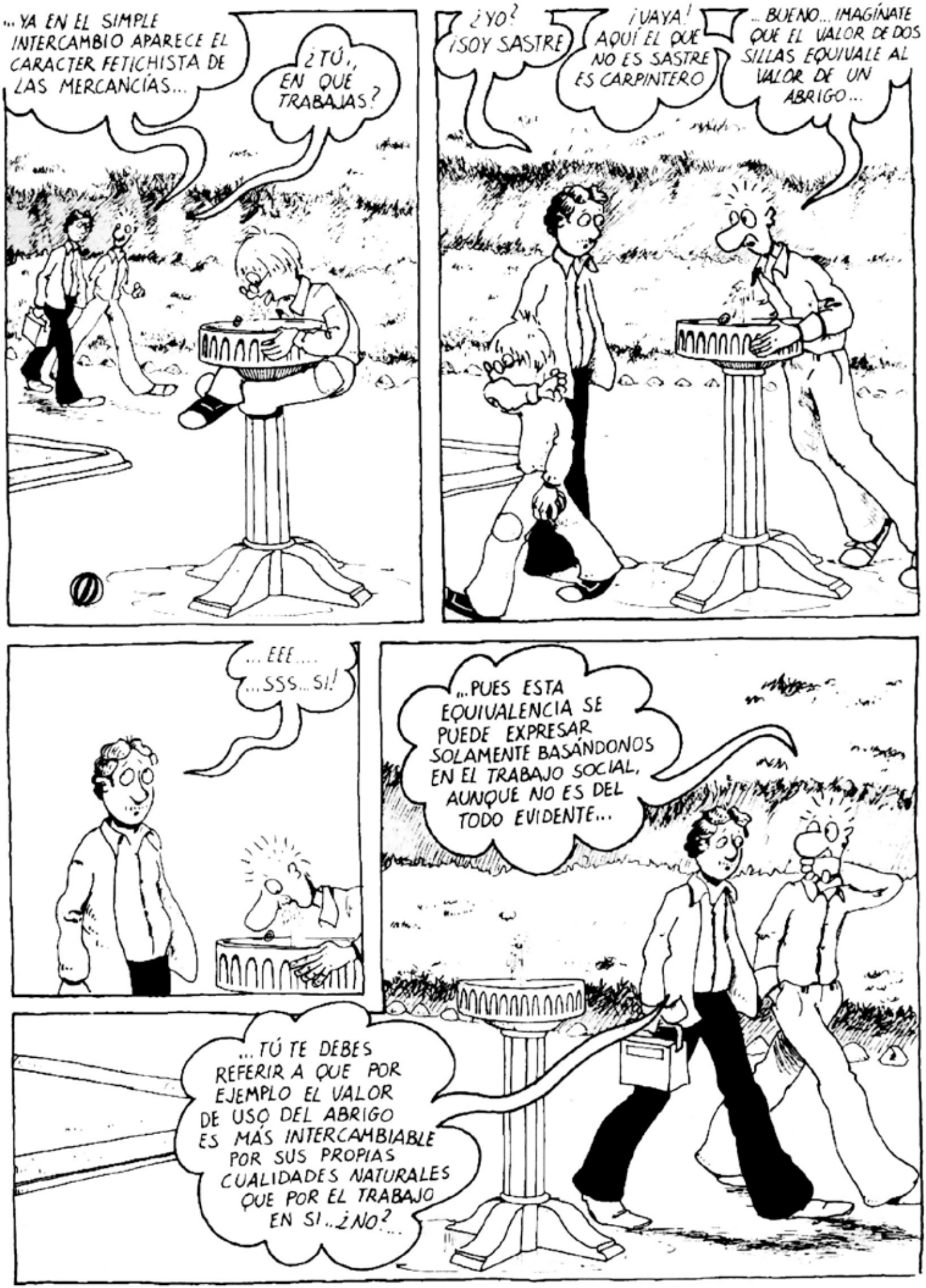
CIRCULACIÓN DE LAS MERCANCIAS Y DEL DINERO

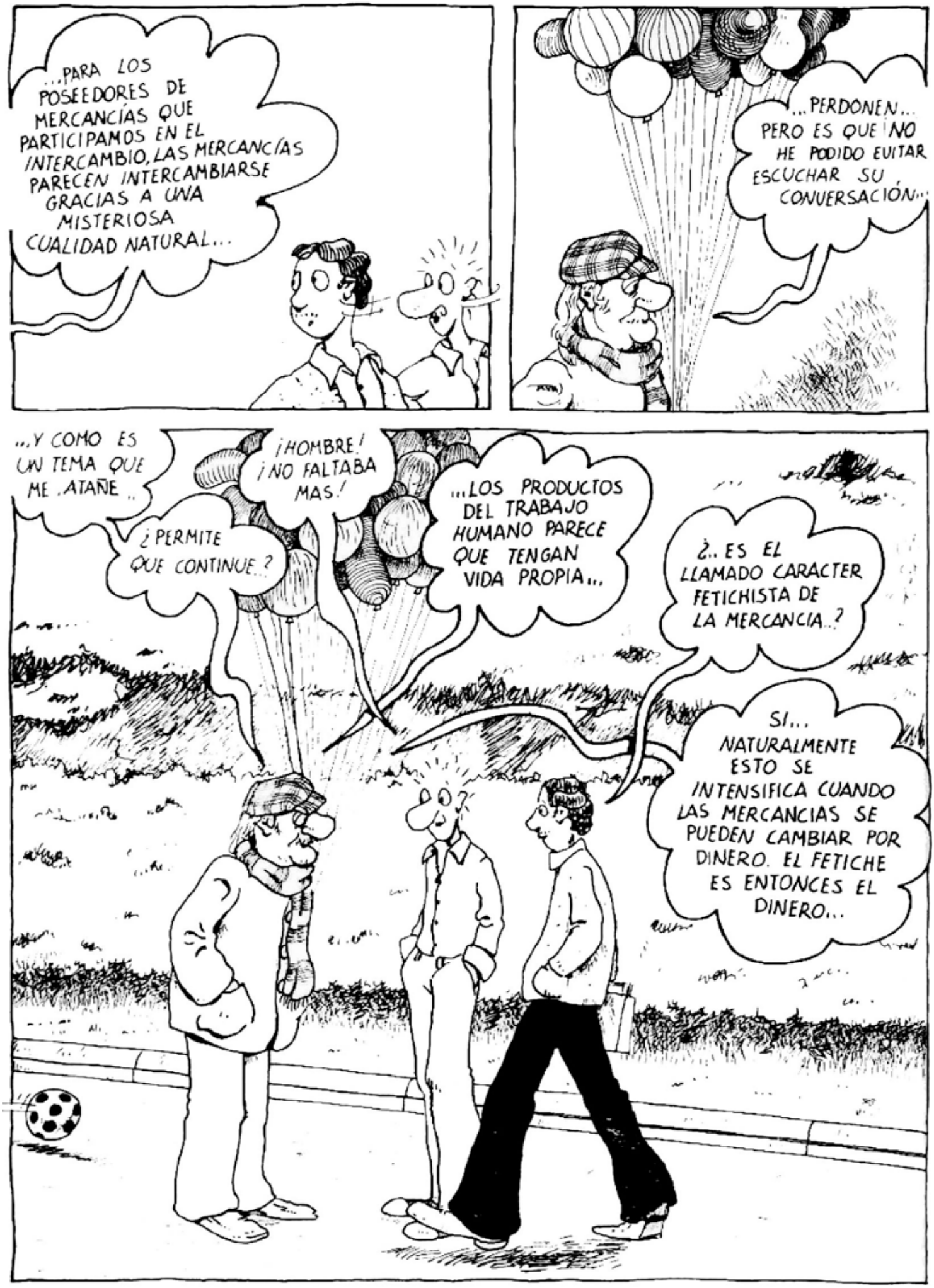
TRANSFORMACIÓN DEL DINERO EN CAPITAL


TENÍA 1500 PESETAS Y ME LAS HE GASTADO EN LAS BOTELLAS...
OSEA, QUE TENGO EL MISMO DINERO...
¡BUENO!, ESO SI LAS CONSIGO VENDER AL MISMO PRECIO...
¡EN DEFINITIVA!... CREO QUE HE HECHO EL "PRIMO" UNA COSA MALA CON LA CIRCULACIÓN "DINERO-MERCANCIA-DINERO" ESA
¡VAYA! QUE AHORRANDO NO ES LA MEJOR MANERA DE HACER DINERO
... YO TE EXPLICARÉ...
¿EH?
... MIRA... EN LAS DOS CIRCULACIONES, "M-D-M" y "D-M-D" PARA ENTENDERNOS, LA VENTA Y LA COMPRA SON COMUNES...
... SÓLO QUE EN UNA ADQUIERES UNA MERCANCIA QUE TE INTERESA Y EN LA OTRA DESPUÉS DE VENDER Y COMPRAR TE QUEDAS CON EL MISMO DINERO...
PUES LA CIRCULACIÓN D-M-D NO PARECE TENER MUCHO PORVENIR ¿NO?


... ASÍ NO... PERO ES QUE LA FINALIDAD DE LA CIRCULACIÓN DMD TIENE SÓLO SENTIDO SI AL FINAL EL POSEEDOR GANA ALGO CON LA VENTA...
LA FINALIDAD ES AUMENTAR EL DINERO INVERTIDO, OSEA, "LA PLUSVALÍA" QUE ES EL EXCEDENTE EN RELACIÓN AL VALOR ORIGINARIO INVERTIDO...
ESTE MOVIMIENTO DE AUMENTO DEL VALOR TRANSFORMA EL DINERO EN CAPITAL
...ENTONCES... SI SE INTERCAMBIAN VALORES DE LA MISMA MAGNITUD, OSEA, QUE SE COMPRAN Y VENDEN CANTIDADES IDENTICAS DE VALOR, SI NO SE PUEDE OBTENER MÁS DINERO... ¿DE DÓNDE VIENE LA PLUSVALÍA?
...¡BUENA PREGUNTA! ...SI SEÑOR... BUENA PREGUNTA...

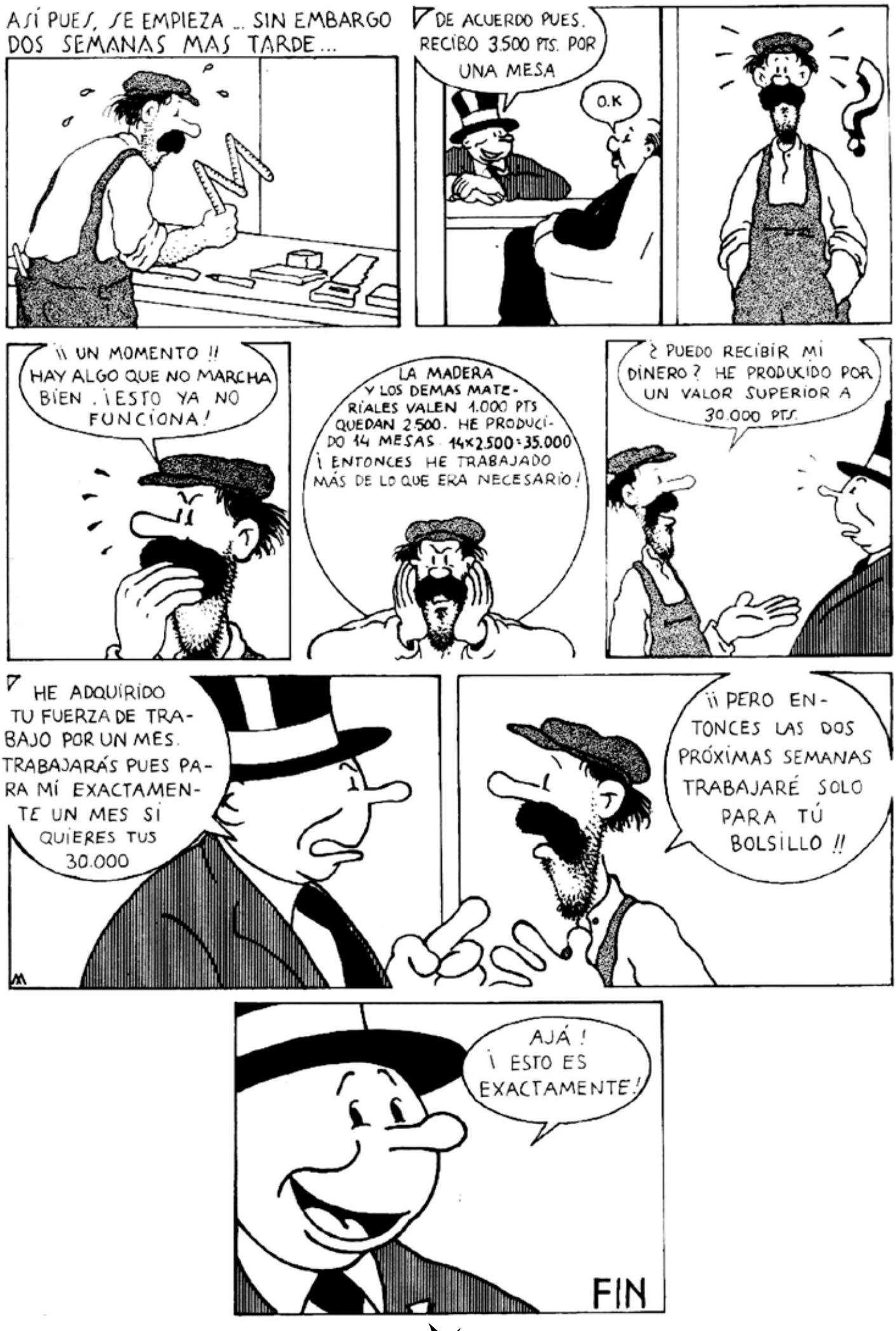
EL CARACTER FETICHISTA DE LA MERCANCIA Y EL DINERO


...YA EN EL SIMPLE INTERCAMBIO APARECE EL CARACTER FETICHISTA DE LAS MERCANCÍAS...
¿TÚ, EN QUÉ TRABAJAS?
¿YO? ¡SOY SASTRE
¡VAYA! AQUÍ EL QUE NO ES SASTRE ES CARPINTERO
...BUENO... IMAGÍNATE QUE EL VALOR DE DOS SILLAS EQUIVALE AL VALOR DE UN ABRIGO...
...EEE.... ...SSS... SI!
...PUES ESTA EQUIVALENCIA SE PUEDE EXPRESAR SOLAMENTE BASÁNDONOS EN EL TRABAJO SOCIAL, AUNQUE NO ES DEL TODO EVIDENTE...
...TÚ TE DEBES REFERIR A QUE POR EJEMPLO EL VALOR DE USO DEL ABRIGO ES MÁS INTERCAMBIABLE POR SUS PROPIAS CUALIDADES NATURALES QUE POR EL TRABAJO EN SI..¿NO?...


...PARA LOS POSEEDORES DE MERCANCÍAS QUE PARTICIPAMOS EN EL INTERCAMBIO, LAS MERCANCÍAS PARECEN INTERCAMBIARSE GRACIAS A UNA MISTERIOSA CUALIDAD NATURAL...
...PERDONEN... PERO ES QUE NO HE PODIDO EVITAR ESCUCHAR SU CONVERSACIÓN...
...Y COMO ES UN TEMA QUE ME ATAÑE..
¡HOMBRE! ¡NO FALTABA MAS!
¿PERMITE QUE CONTINUE..?
...LOS PRODUCTOS DEL TRABAJO HUMANO PARECE QUE TENGAN VIDA PROPIA...
¿..ES EL LLAMADO CARACTER FETICHISTA DE LA MERCANCIA..?
SI... NATURALMENTE ESTO SE INTENSIFICA CUANDO LAS MERCANCIAS SE PUEDEN CAMBIAR POR DINERO. EL FETICHE ES ENTONCES EL DINERO...

...DE AHORA EN ADELANTE LOS PRODUCTORES SÓLO RECONOCEMOS EL DINERO COMO EQUIVALENTE GENERAL...
...A PESAR DEL CAMBIO CON DINERO, EL HECHO DE COMPRAR Y VENDER SIGUE SIENDO LA CONDICIÓN SOCIAL PARTICULAR DE TODO PRODUCTOR AISLADO...
...Y AUNQUE APARENTEMENTE PAREZCAMOS INDEPENDIENTES...
...TODOS DEPENDEMOS DEL DINERO...
...¡VAYA! ...QUE EL DINERO DOMINA A LA SOCIEDAD POR COMPLETO...
..Y AHORA, EN EL MERCADO, LA RELACIÓN SOCIAL ENTRE LOS HOMBRES HA QUEDADO EN UNA RELACIÓN ENTRE COSAS...
...Y A PROPOSITO... ¿NO TENEIS QUE REGALAR NINGÚN GLOBITO?
... PUES... SI... SUPONGO... YA VEREMOS...

LA VERDADERA HISTORIA DE LA PLUSVALIA


ASÍ PUES, SE EMPIEZA ... SIN EMBARGO DOS SEMANAS MAS TARDE...
DE ACUERDO PUES. RECIBO 3.500 PTS. POR UNA MESA
O.K
¡¡ UN MOMENTO !! HAY ALGO QUE NO MARCHA BIEN . ¡ESTO YA NO FUNCIONA!
LA MADERA Y LOS DEMAS MATERIALES VALEN 1.000 PTS QUEDAN 2.500. HE PRODUCIDO 14 MESAS 14x2.500=35.000 ¡ ENTONCES HE TRABAJADO MÁS DE LO QUE ERA NECESARIO!
¿ PUEDO RECIBIR MI DINERO ? HE PRODUCIDO POR UN VALOR SUPERIOR A 30.000 PTS.
HE ADQUIRIDO TU FUERZA DE TRABAJO POR UN MES. TRABAJARÁS PUES PARA MÍ EXACTAMENTE UN MES SI QUIERES TUS 30.000
¡¡ PERO ENTONCES LAS DOS PRÓXIMAS SEMANAS TRABAJARÉ SOLO PARA TÚ BOLSILLO !!
AJÁ ! ¡ ESTO ES EXACTAMENTE!
FIN

LOS QUE SE ESTAFAN RECIPROCAMENTE

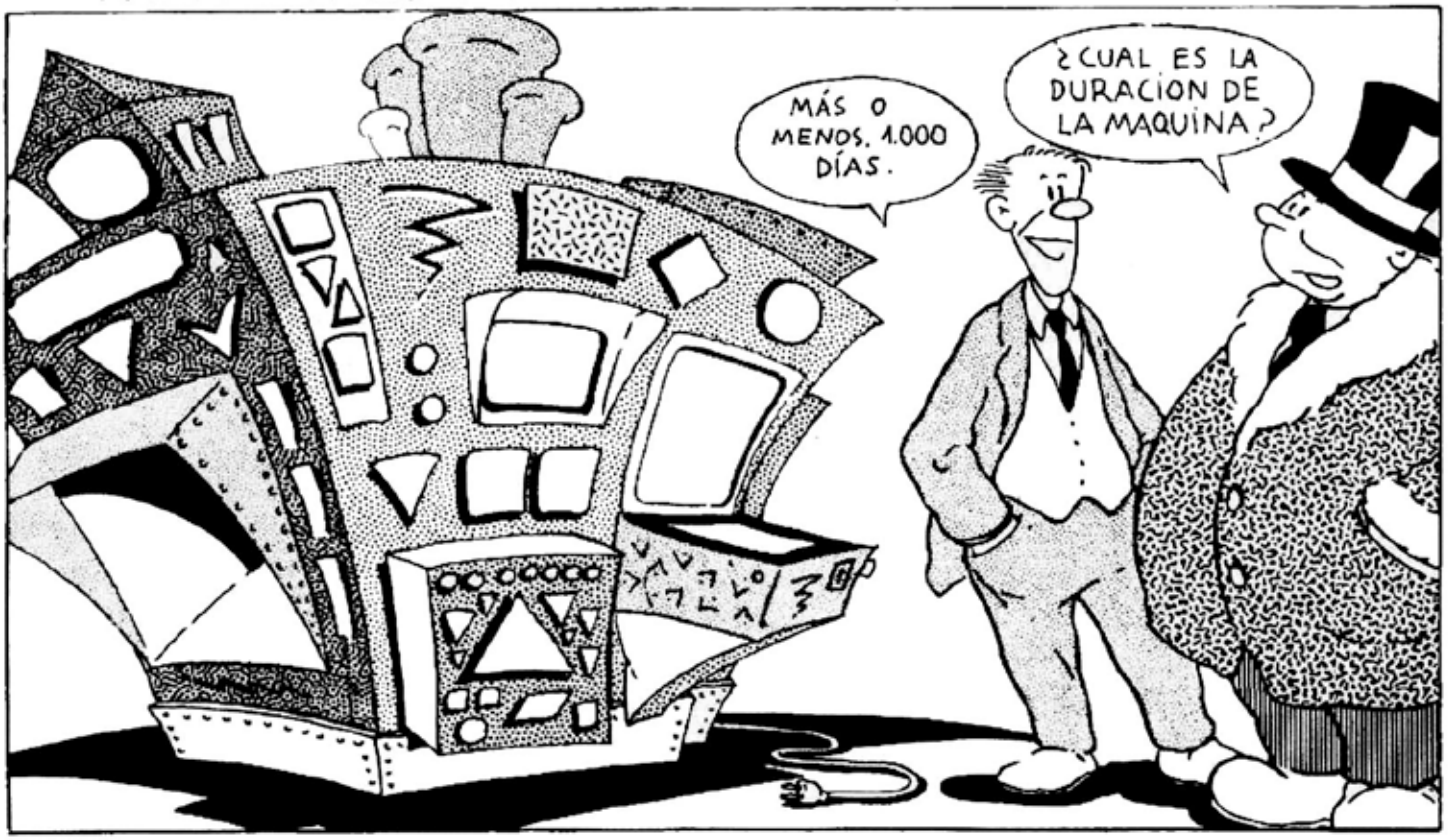
SI TE ACUERDAS DE ESTA ESCENA DEL CAPITULO ANTERIOR, HASTA ESTE MOMENTO TODO IBA BIEN, PERO ...

LA MERCANCIA FUERZA DE TRABAJO ES LA ÚNICA DE SU ESPECIE, NO SOLO TRANSMITE SU PROPIO VALOR, SINO QUE TAMBIEN AÑADE EL DE LA PLUSVALÍA

Y ENTONCES, PRECISAMENTE. UNOS POCOS SE LA APROPIAN.

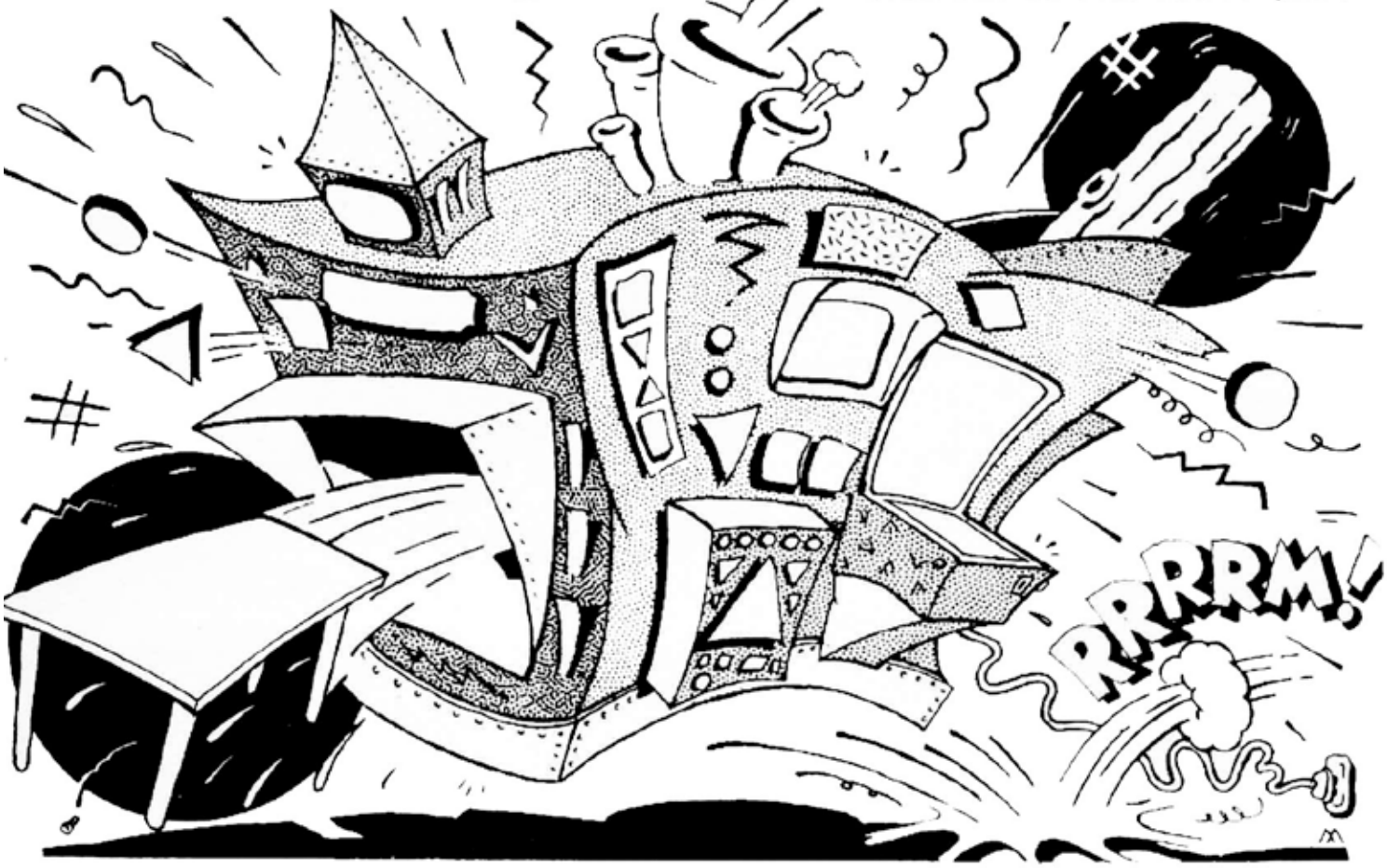
LA MAQUINA TRABAJA PARA NOSOTROS

ESTO SIGNIFICA PUES QUE LA MAQUINA TRANSMITE SU PROPIO VALOR AL PRODUCTO, TROZO A TROZO



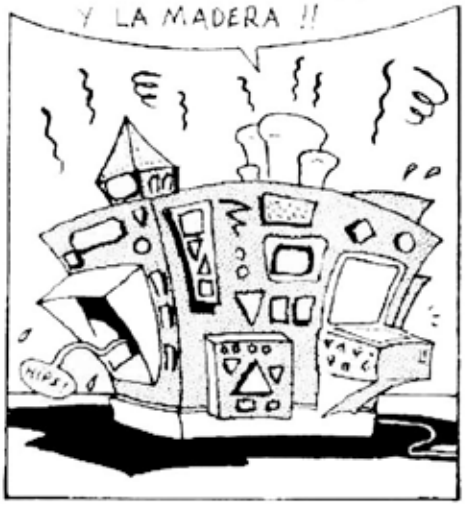
LA MAQUINA TRABAJA Y...

PRODUCE SU PRIMERA MESA



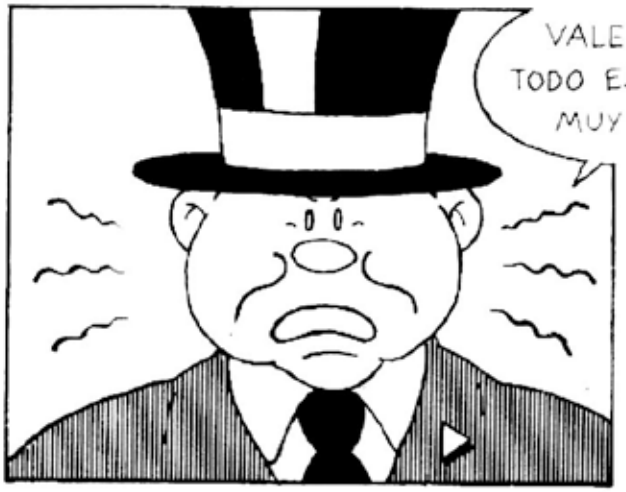
OBSERVEMOS UN MOMENTO ESTA MESA: ¿QUE VALOR POSEE EFECTIVAMENTE? COMO SABEMOS, ESO DEPENDE EXCLUSIVAMENTE DEL TIEMPO DE TRABAJO CONTENIDO EN ELLA. AHORA: ¿CUANTO TIEMPO ESTA CONTENIDO EN LA MESA? UNICAMENTE EL TIEMPO DE TRABAJO CONTENIDO EN LOS MEDIOS DE PRODUCCION (MAQUINA, MATERIALES ETC.)

PUES BIEN, UD HA PAGADO YA ESTE TIEMPO DE TRABAJO (ESTA MESA) CUANDO COMPRÓ LA MAQUINA Y LA MADERA !!



DE ESTA FORMA EL VALOR DE LA MESA SE COMPONE DE 1/1000 DEL VALOR DE LA MAQUINA (A MESA POR DÍA) MAS EL VALOR DE LA MADERA Y DE LOS DEMÁS MATERIALES! ¿DONDE RESIDE ENTONCES SU GANANCIA?

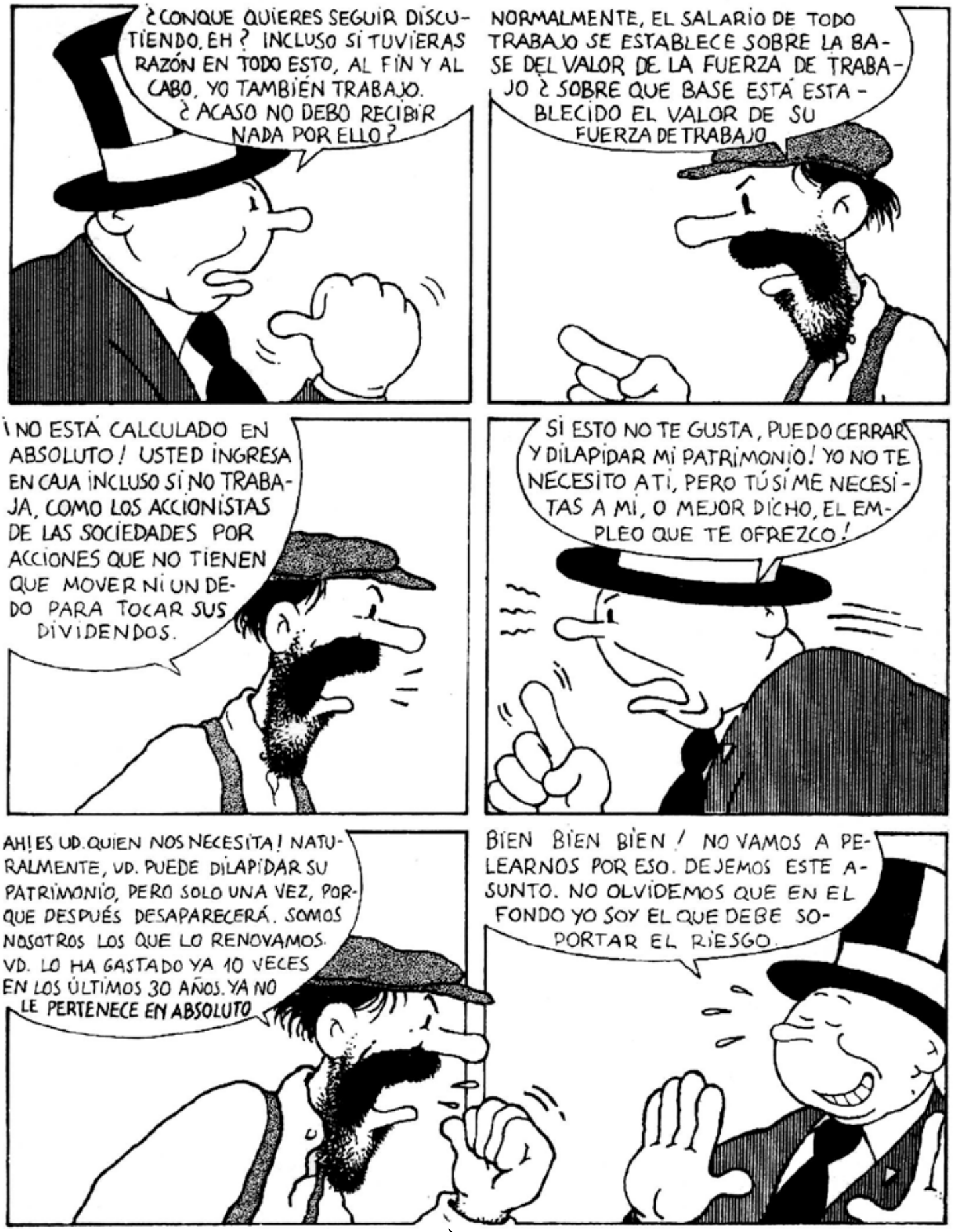
ESTO SIGNIFICA QUE CUANDO LA MAQUINA ESTÁ TRABAJANDO NO ASUME NINGUN VALOR, SINO QUE TRANSMITE EL SUYO PROPIO. EN CONSECUENCIA, VD. NO PUEDE PRODUCIR PLUSVALÍA !!



¿QUE TENTATIVA TENDRÁ TODAVÍA EN RESERVA NUESTRO EMPRESARIO?

FIN

LOS PELIGROS DE SER EMPRESARIO



?
¿RIESGO?
¿QUE RIESGO?
GLUB!
... EJEM...
BUENO, LAS CRISIS,
LOS ERRORES DE INVERSIÓN
Y TODO ESO...
AH SIII?!!
¿QUIERE DECIR ESTO QUE VD.
PODRÍA PERDER SUS MEDIOS Y ESTAR OBLIGADO COMO NOSOTROS A VENDER SU FUERZA DE TRABAJO?
Y NOSOTROS ¿ES QUE TENEMOS QUE TRABAJAR PARA VD. ¿PARA QUE NO SE CONVIERTA EN UN TRABAJADOR COMO NOSOTROS?
FIN

La fábula de la espiral

SALARIO-PRECIO

USTEDES NUNCA NOS HAN DADO NADA, NI SIQUIERA ANTES, CUANDO LOS TIEMPOS ERAN AÚN FAVORABLES !!

¡ NO LE COMPRENDO EN ABSOLUTO ! POR UN LADO VD. SE LAMENTA PORQUE LOS PRECIOS SUBEN, Y POR EL OTRO, QUIERE UN SALARIO MÁS ELEVADO. SI VD. RECIBE MAS, LOS COSTOS DE PRODUCCION AUMENTAN Y, CON ELLOS, LOS PRECIOS, COMO EN UNA ESPIRAL.

BIEN, BIEN,... ASÍ QUE SI LOS COSTOS AUMENTAN, LOS PRECIOS AUMENTAN DE FORMA AUTOMÁTICA, EH ? ¿ QUE QUIERE DECIR ESO DE "FORMA AUTOMÁTICA" ?

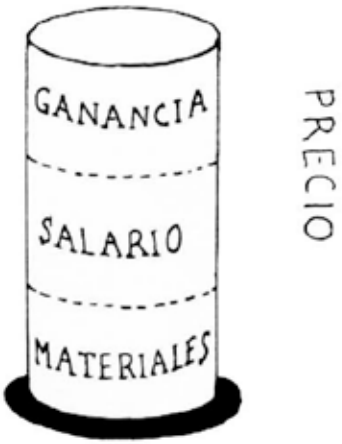
¿ QUIZA ESTO ?

¿ ES QUE ESTO OCURRE ASÍ ? !!
¡¡ LO LAMENTO, SEÑORES !! PERO LOS PRECIOS NO SE ESTABLECEN ASÍ !!

AH, NO ?
¿... Y COMO ENTONCES ?

EN SU REPRESENTACION DEL PRECIO, FALTA ALGO ABSOLUTAMENTE DECISIVO : LA GANANCIA, MEJOR DICHO, LA PLUSVALÍA QUE PRODUCIMOS PARA VDS. LOS PRECIOS TIENEN ESTE NUEVO ASPECTO...

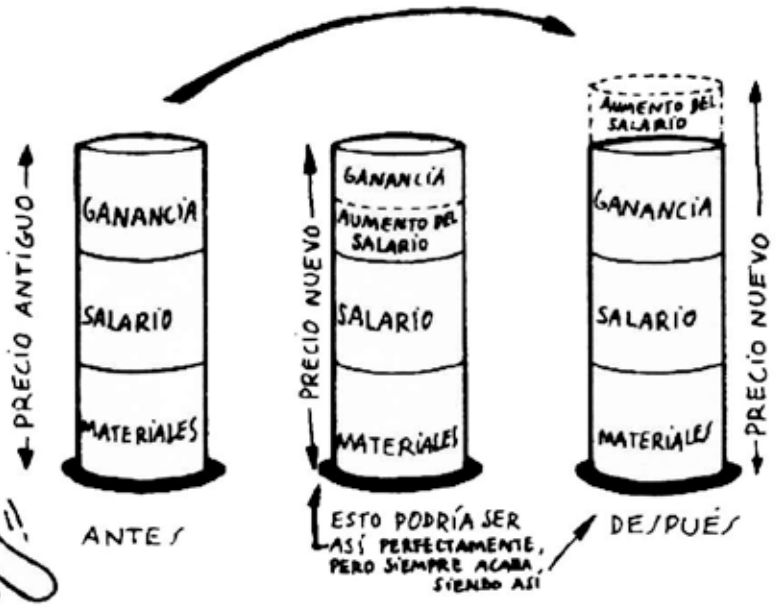
EL PRECIO SE COMPONE DE TRES PARTES :



DE HECHO, LOS PRECIOS NO TIENEN PORQUE SUBIR, AUNQUE RECIBAMOS UN SALARIO MÁS ELEVADO.

¿COMO?

ASÍ:



¡¡EN REALIDAD SUBEN!! Y SI HAY ALGO QUE DISMINUYE NO SON NUNCA SUS GANANCIAS, SINO NUESTROS SALARIOS!!

¡ESTOS SON LOS HECHOS, ÉSTA ES LA REGLA!

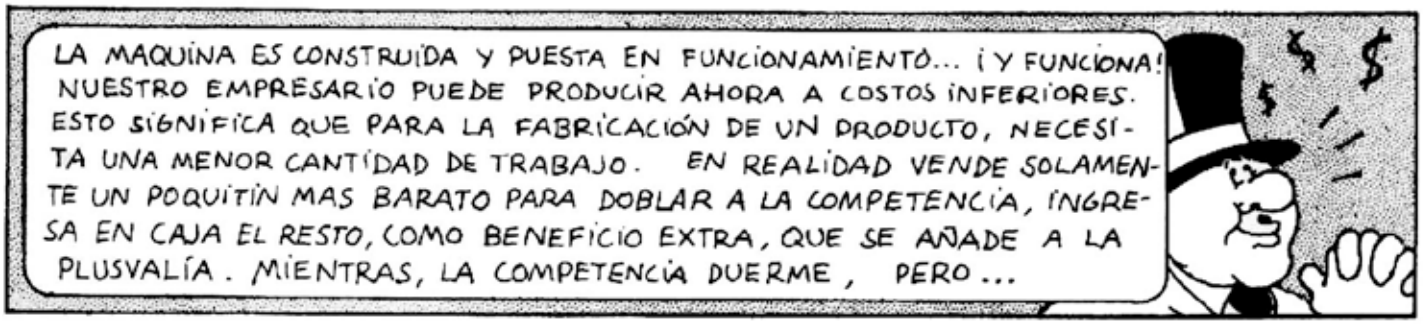
PERO, QUERIDO AMIGO, NOSOTROS TAMBIÉN SUFRIMOS LA CARESTÍA DE LA VIDA. NO CONSIGO LA LECHE, EL PAN O LA GASOLINA A MEJOR PRECIO QUE VD.

¡NO ME HAGA REIR! DIGAMOS QUE LO ESTRICTAMENTE NECESARIO PARA VIVIR SON 20.000 PTS. AL MES. ESTO ES LOS 2/3 DE MI SALARIO! ¡Y ESTO NO LLEGA A LA DÉCIMA PARTE DE SUS BENEFICIOS!! MIENTRAS YO TENGO QUE APRETARME EL CINTURÓN, USTED NI SIQUIERA SE ENTERA!!

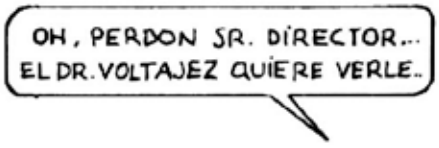
AH! PERO USTED ES UN COMUNISTA !!
¡¡VÁYASE AL DIABLO !!

... UN COMPORTAMIENTO OBRERO CONTINUAMENTE DESTRUCTIVO PODRÍA TENER COMO EFECTO LA CREACIÓN DE UN DURO CONTRAGOLPE EN LAS NEGOCIACIONES EN NUESTRA EMPRESA... DE ESTA FORMA, PUES, INVITAMOS UNA VEZ MÁS A LOS REPRESENTANTES OBREROS A ABANDONAR UNA ACTITUD DEMASIADO RÍGIDA...
FIN

LA SUPER-PLUSVALIA



HASTA QUE DE NUEVO :



EXISTE LA EXPLOTACION?

AHORA ME GUSTARIA SABER DE UNA VEZ POR TODAS COMO SE VALORA REALMENTE MI CAPITAL. ASÍ: PLUSVALÍA QUE EXTRAIGO GRACIAS A LOS OBREROS, DIVIDIDO POR DINERO QUE PAGO A ESTOS OBREROS, ES IGUAL A MI TASA DE PLUSVALÍA

$\frac{\text{PLUSVALÍA}}{\text{SALARIO}}$ = TASA DE PLUSVALÍA

POR EJEMPLO. HE VENDIDO POR VALOR DE 200.000 PTS. HE PAGADO A MIS OBREROS 100.000 PTS., LUEGO HE GANADO 100.000, POR LO TANTO

$\frac{100.000}{100.000} = 100\%$

¿HAS ENTENDIDO? ¿Y QUE SIGNIFICA ESTO PARA NOSOTROS? PODEMOS ESTABLECER OTRA FÓRMULA. UNA FORMULA QUE INCLUYA LOS MISMOS VALORES, PERO QUE HAGA REFERENCIA A ALGO TOTALMENTE DISTINTO ¡NUESTRO GRADO DE EXPLOTACIÓN!

FORMULA:

$\frac{\text{PLUSVALÍA}}{\text{TIEMPO DE TRABAJO NECESARIO}} = \text{GRADO DE EXPLOTACIÓN}$ (TASA DE PLUSVALÍA)

(EL TIEMPO DURANTE EL CUAL NO TRABAJO PARA MÍ Y POR TANTO NO RECIBO NADA)

(EL TIEMPO NECESARIO PARA PRODUCIR MI VALOR (EL SALARIO QUE RECIBIRÉ))

¡APARECEN MÁQUINAS NUEVAS! ¡LA PRODUCCIÓN SE HACE MÁS RACIONAL! ¡EL TIEMPO DE TRABAJO NECESARIO DISMINUYE SIN CESAR! DE ESTA MANERA EL GRADO DE EXPLOTACIÓN AUMENTA O, QUE ES LO MISMO. LA TASA DE PLUSVALÍA SUBE, LO QUE SIGNIFICA QUE EL EMPRESARIO SE EMBOLSILLA TODAVÍA MÁS !!

¡HACE YA 50 AÑOS OBTUVIMOS E INCLUSO CONSERVAMOS CON LA LUCHA LA JORNADA DE 8 HORAS. SI 50 AÑOS ATRÁS ÉSTA JORNADA YA APORTABA LO SUFICIENTE PARA LOS EMPRESARIOS, IMAGÍNATE AHORA. EL TIEMPO QUE NECESITAMOS PARA PRODUCIR EL VALOR DE NUESTRA FUERZA DE TRABAJO ES CADA VEZ MÁS BREVE, SIN EMBARGO NOSOTROS TRABAJAMOS SIEMPRE LO MISMO. ¿COMPRENDES AHORA PORQUE SE NOS EXPLOTA CADA VEZ MÁS?

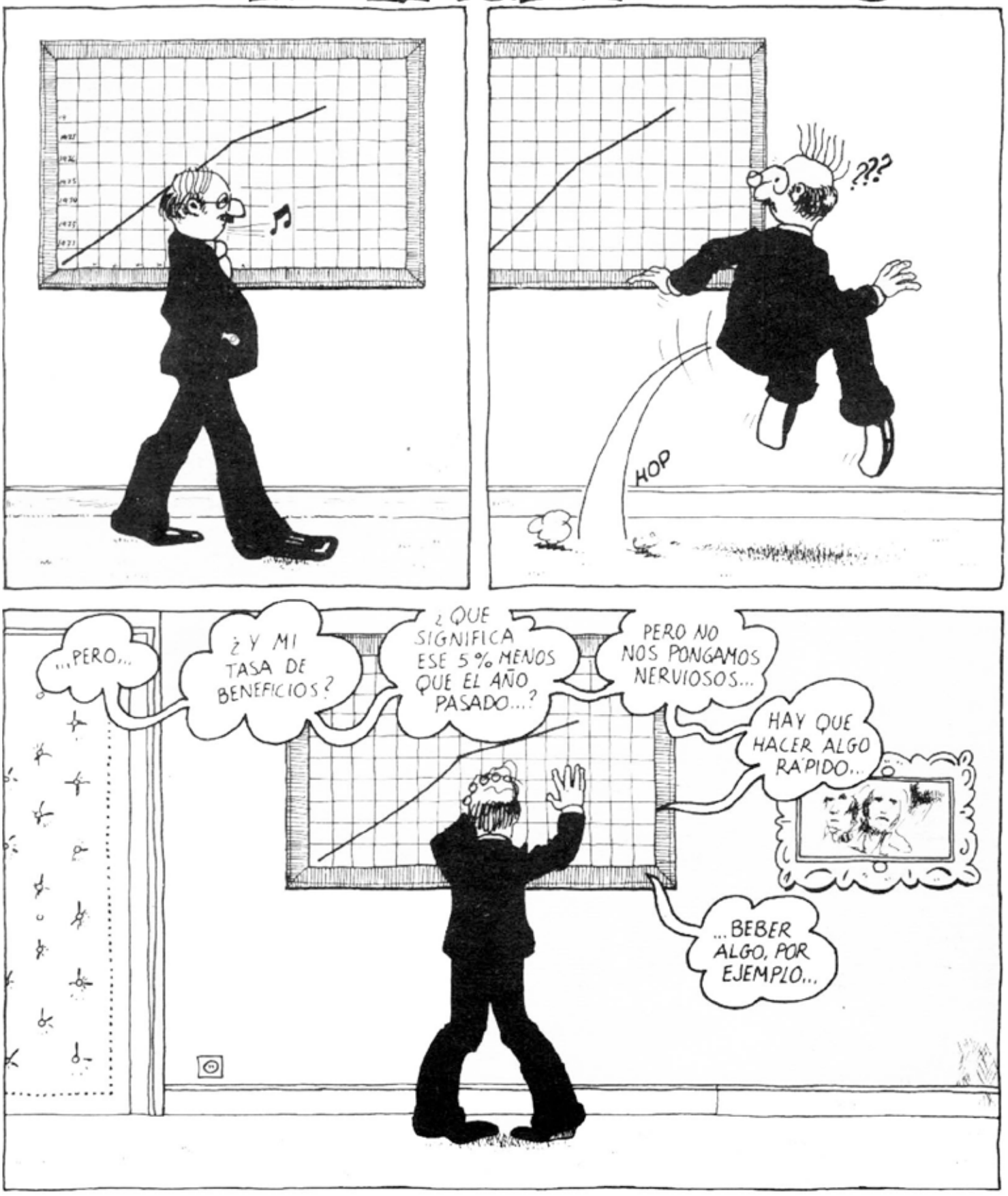
DE TODAS FORMAS LO QUE ME INTERESA A MÍ NO ES UNA BUENA PROPORCIÓN, POR MUY SEGURA QUE SEA, SINO ALGO TANGIBLE, ALGO QUE ESTÉ EFECTIVAMENTE PRESENTE AL FINAL: LA CANTIDAD DE LA PLUSVALÍA, O SEA: MI GANANCIA GLOBAL. LA FORMA EN QUE PUEDA AUMENTARLA ES PUES DE VITAL IMPORTANCIA PARA MÍ.

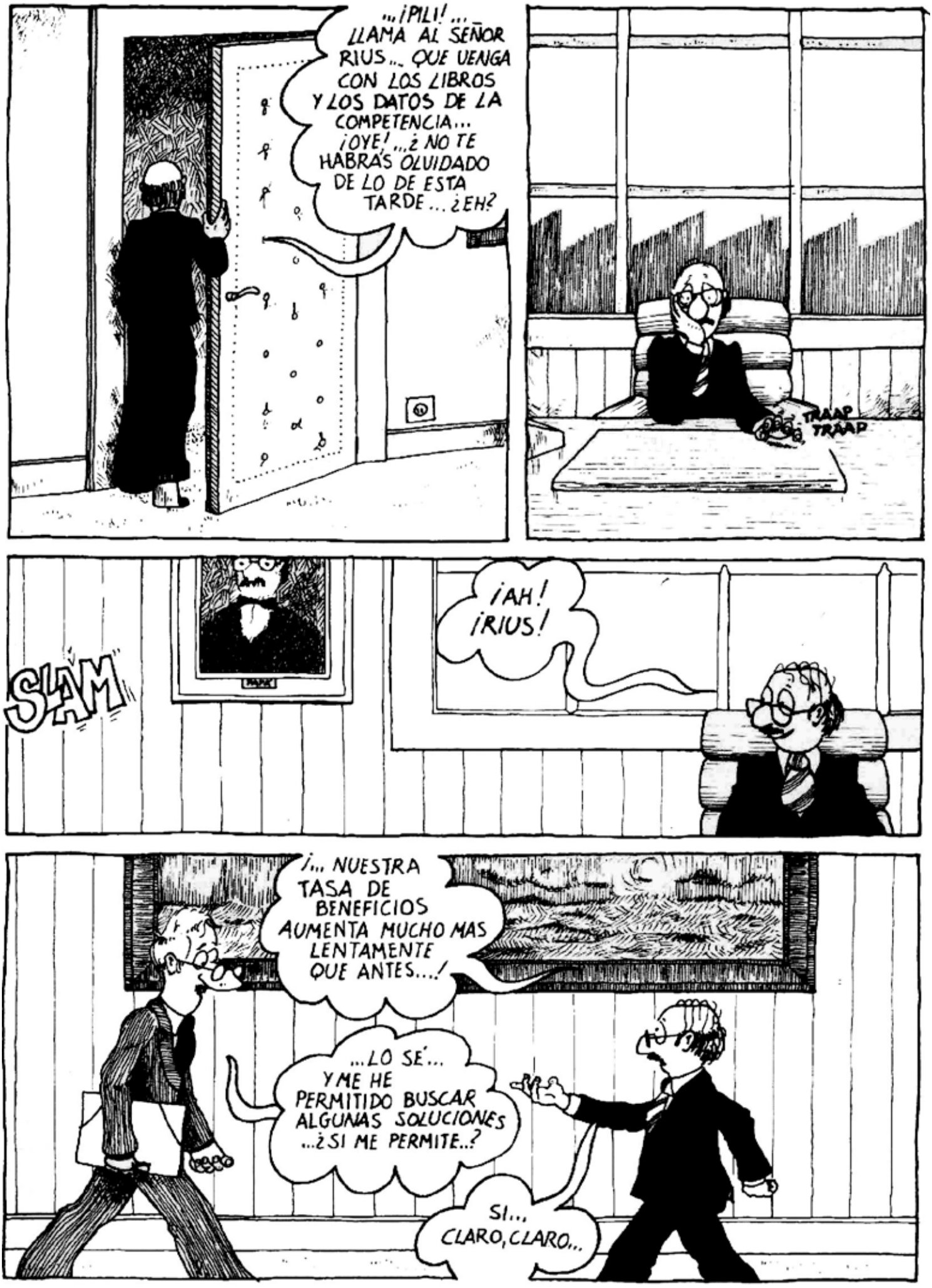
ÉL QUIERE AUMENTAR PUES LA MASA DE LA PLUSVALÍA ¿COMO? A PARTIR DE AHORA ES SIMPLE: UNA MAYOR PLUSVALÍA SE SACA DE UNA MAYOR CANTIDAD DE FUERZA DE TRABAJO, O SEA, UN MAYOR NÚMERO DE HOMBRES TRABAJANDO. ASÍ CADA VEZ SE SACA MÁS ¡UN NÚMERO DE HOMBRES CADA VEZ MAYOR ESTÁ DESTINADO A SER EXPLOTADO CADA VEZ MÁS INTENSAMENTE POR UNA MINORIA CADA VEZ MÁS PEQUEÑA!

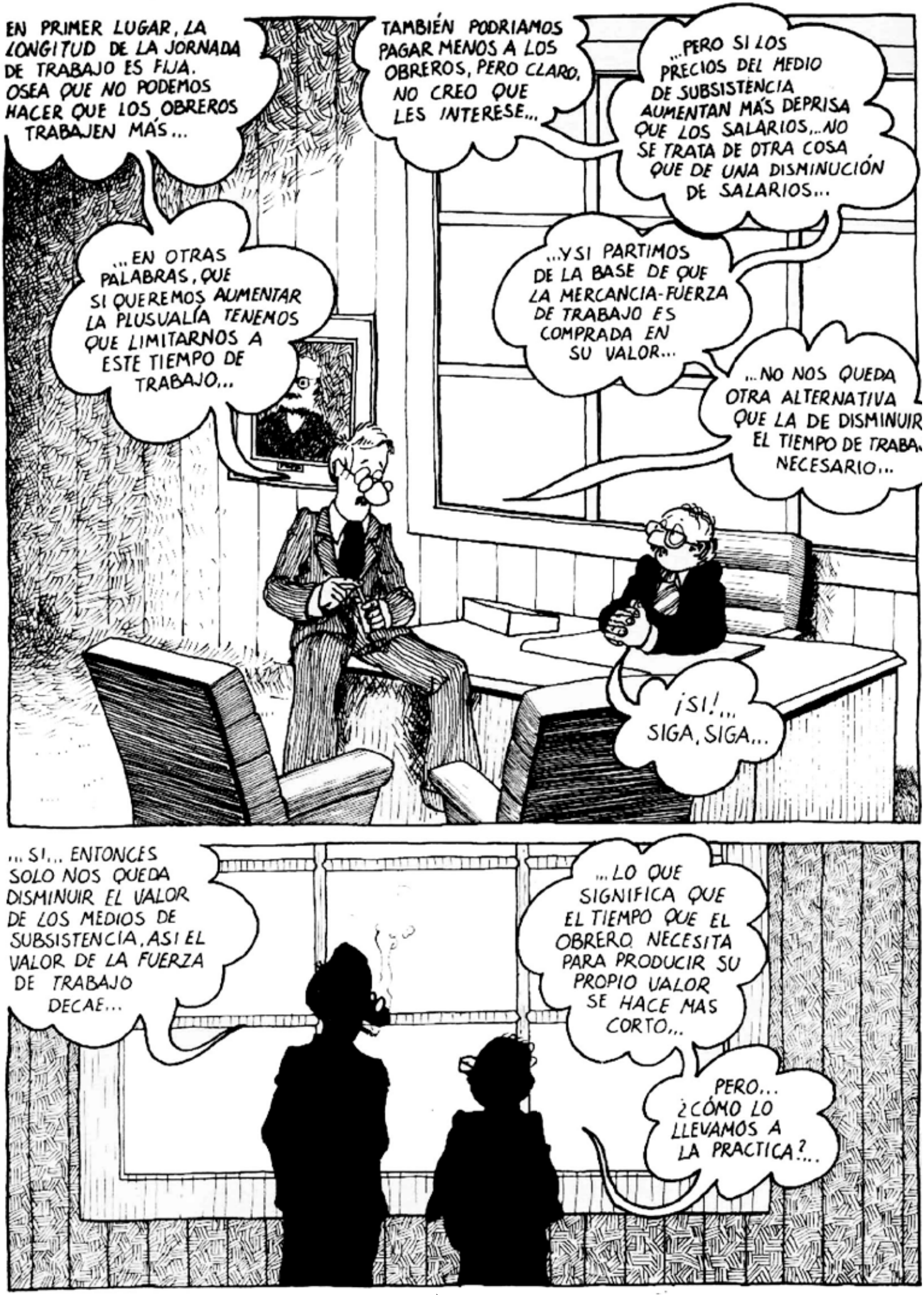
Max 77

-FIN-

TODOS PARA UNO Y UNO PARA TODOS

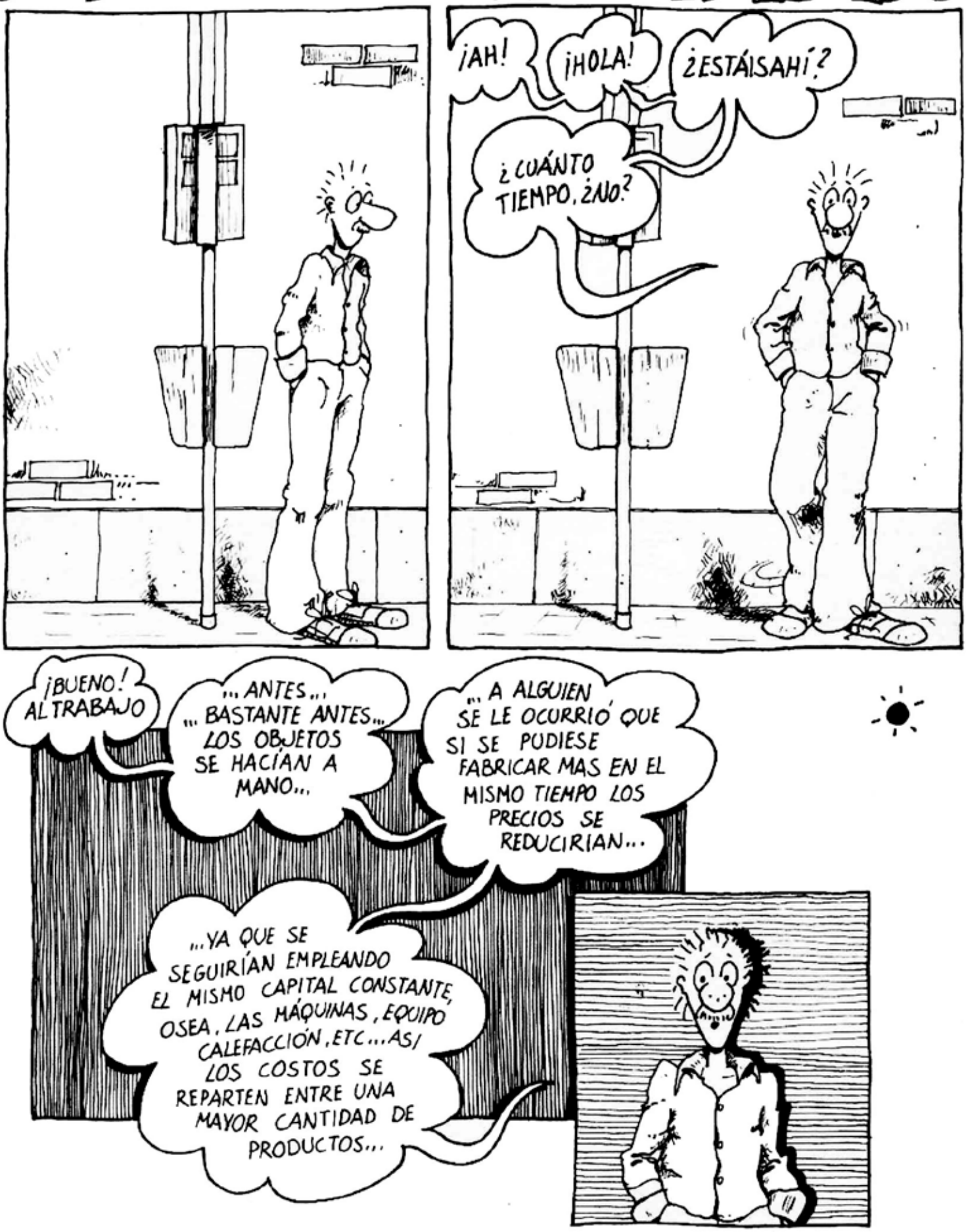



...¡PIL!... LLAMA AL SEÑOR RIUS... QUE VENGA CON LOS LIBROS Y LOS DATOS DE LA COMPETENCIA... ¡OYE!... ¿NO TE HABRÁS OLVIDADO DE LO DE ESTA TARDE... ¿EH?
TRAAP TRAAP
SLAM
¡AH! ¡RIUS!
¡... NUESTRA TASA DE BENEFICIOS AUMENTA MUCHO MAS LENTAMENTE QUE ANTES...!
...LO SÉ... Y ME HE PERMITIDO BUSCAR ALGUNAS SOLUCIONES ...¿SI ME PERMITE..?
SI... CLARO, CLARO...


EN PRIMER LUGAR, LA LONGITUD DE LA JORNADA DE TRABAJO ES FIJA. OSEA QUE NO PODEMOS HACER QUE LOS OBREROS TRABAJEN MÁS...
TAMBIÉN PODRIAMOS PAGAR MENOS A LOS OBREROS, PERO CLARO, NO CREO QUE LES INTERESE...
...PERO SI LOS PRECIOS DEL MEDIO DE SUBSISTENCIA AUMENTAN MÁS DEPRISA QUE LOS SALARIOS,..NO SE TRATA DE OTRA COSA QUE DE UNA DISMINUCIÓN DE SALARIOS...
...EN OTRAS PALABRAS, QUE SI QUEREMOS AUMENTAR LA PLUSUALÍA TENEMOS QUE LIMITARNOS A ESTE TIEMPO DE TRABAJO...
...Y SI PARTIMOS DE LA BASE DE QUE LA MERCANCIA-FUERZA DE TRABAJO ES COMPRADA EN SU VALOR...
...NO NOS QUEDA OTRA ALTERNATIVA QUE LA DE DISMINUIR EL TIEMPO DE TRABA... NECESARIO...
¡SI!... SIGA, SIGA...
... SI... ENTONCES SOLO NOS QUEDA DISMINUIR EL VALOR DE LOS MEDIOS DE SUBSISTENCIA, ASI EL VALOR DE LA FUERZA DE TRABAJO DECAE...
...LO QUE SIGNIFICA QUE EL TIEMPO QUE EL OBRERO NECESITA PARA PRODUCIR SU PROPIO VALOR SE HACE MAS CORTO...
PERO... ¿CÓMO LO LLEVAMOS A LA PRACTICA?...

...POR EJEMPLO FABRICANDO MAS PRODUCTOS EN EL MISMO TIEMPO, ASÍ EL VALOR DE LOS PRODUCTOS DISMINUIRÁ...
...OSEA... INTENSIFICAR LA FUERZA PRODUCTIVA DE ESTA PARTE DE LA INDUSTRIA QUE PRODUCE LOS MEDIOS DE SUBSISTENCIA...
...DE TODAS MANERAS LOS EMPRESARIOS VAN A LA CAZA DE LA SUPERPLUSUALÍA LO QUE CONDUCE A UNA DISMINUCIÓN DEL TIEMPO DE TRABAJO NECESARIO...
...Y POR LO TANTO A UN AUMENTO CONTINUO DE LA PLUSUALÍA RELATIVA... ...OSEA QUE EL DESCENSO EN LA TASA NO TIENE MUCHA IMPORTANCIA YA QUE SI LOS EMPRESARIOS TIENEN SUPERBENEFICIOS LOS DEMÁS EMPRESARIOS TIENEN INDIRECTAMENTE BENEFICIOS...

LA DIVISIÓN DEL TRABAJO



SALGAMOS A LA CALLE PARA INDAGAR ACERCA DE LOS RESULTADOS DE LA PRODUCCIÓN EN CADENA...
¿EN QUÉ TRABAJA? ¿QUÉ PRODUCE?
...BUENO... YO... YO HAGO UNAS PIEZAS DE CUERO... ...UNAS PIEZAS DE CUERO CON FORMA DE... DE SUELAS ...¡SI!...DE SUELA DE ZAPATO O ALGO ASÍ...
¿PUEDO SALUDAR?
¡HOLA, TIAS!
¿EN QUÉ TRABAJA? ¿QUÉ PRODUCE?
...YO TRABAJO DE CONTABLE...HACEMOS COSAS CON CUERO PERO NO SÉ BIEN CÓMO UA LA FABRICACIÓN, LA PRODUCCIÓN NO ES ASUNTO MIO...
...COMPRENDA... YO SOY UN TRABAJADOR INTELECTUAL...
...OYE... ¿Y A MI NO ME PREGUNTAS?
¡AH! ¿PERO TÚ TRABAJAS?
¡OJALÁ! SOY ZAPATERO Y NO CONSIGO UENDER UN PAR DE ZAPATOS... NO PUEDO COMPETIR CON LOS PRECIOS DE LA FÁBRICA...
¿TÚ, NO NECESITAS UNOS ZAPATOS?

... ANTES UN TRABAJADOR EMPEZABA Y TERMINABA LA FABRICACIÓN DE UN PRODUCTO...
... HASTA QUE OTRO "ALGUIEN" PENSÓ QUE SI SE PUDIESE ESPECIALIZAR A LOS TRABAJADORES EN DETERMINADAS PARTES DEL TRABAJO, SE FABRICARÍA MÁS DEPRISA...
¡PAPÁ, PAPÁ! CREO QUE HE TENIDO UNA IDEA...
... ME EXTRAÑA...
... MIRA... FIGÚRATE QUE EN VEZ DE QUE UN OPERARIO HAGA TODO UN ZAPATO, SE DEDIQUE SÓLO A CORTAR LAS SUELAS...
¿... Y...?
... QUE SI DAMOS A CADA OBRERO UN TRABAJO DEFINIDO ACABARÁ POR HACERLO MEJOR Y MAS RÁPIDO...
¿NO CORREMOS EL RIESGO DE TENER EXCESO O DEFECTO DE UNA PARTE DEL PRODUCTO?
NO, PORQUE AHORA SERÁ NECESARIO VIGILAR CADA SECCIÓN PARA QUE TRABAJEN AL MISMO RITMO QUE LAS OTRAS...
...NO ESTA MAL... ¿LE HAS PUESTO NOMBRE?
... SI... PRODUCCIÓN EN CADENA...

REDUCCION DEL TRABAJO EN PARTES Y HORAS EXTRAORDINARIAS (JAMAS DOS SIN TRES)

3 FIN

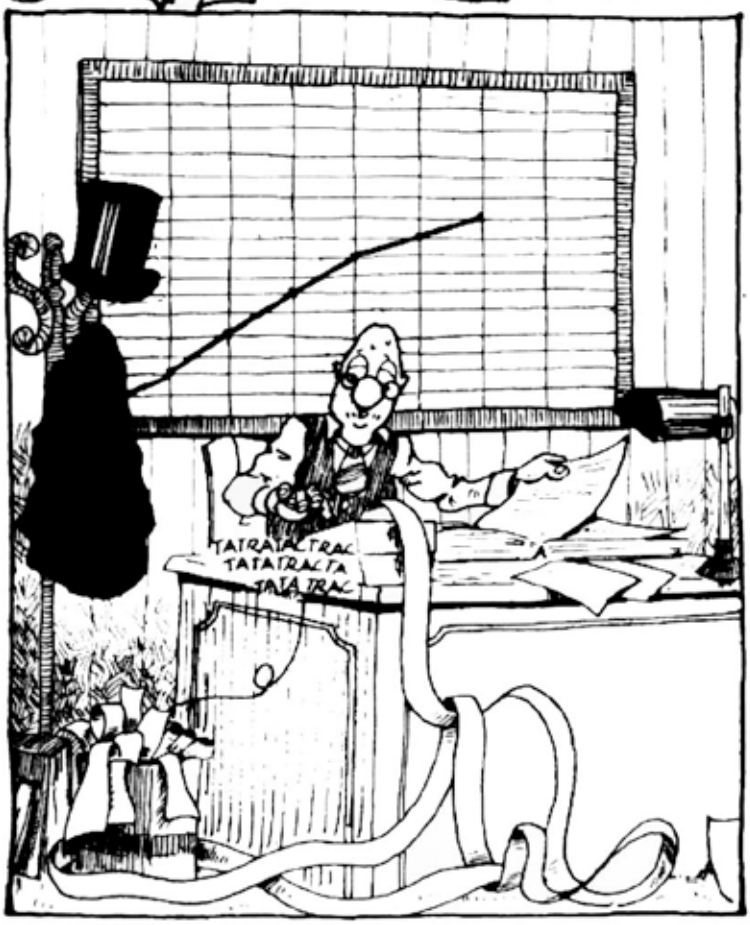
LA COGESTIÓN

¡AH! ¿SI?...
¿CÓMO TE LO IMAGINAS?
SEÑORES...,
TODOS LOS REPRESENTANTES OBREROS HAN VOTADO POR UN AUMENTO DE SALARIO DE UN 30% Y POR UNA REDUCCIÓN DEL TIEMPO DE TRABAJO A 10 HORAS POR CONSIGUIENTE LA PROPUESTA ES ACEPTADA...

¿O QUIZÁS ASÍ?
... QUIERO EXPRESAR MI DESACUERDO ANTE LA ACTITUD INESPERADA DE LOS REPRESENTANTES OBREROS AL RECHAZAR ESTE 2,7%, DEBO HACER INCÁPIE EN QUE ES NUESTRA ÚLTIMA PROPOSICIÓN...

DE ESTA FORMA..., NO HAY NI HABRÁ JAMÁS CO-GESTIÓN PUES ES EL MÁS FUERTE EL QUE GANA... SÓLO NOS QUEDA LA LUCHA, LA HUELGA, EL LOCK-OUT...

UNA OJEADA AL FUTURO



¡CARAMBA!
¿Y SI LAS MÁQUINAS SE VAN PERFECCIONANDO Y LLEGA UN MOMENTO QUE DESBANCAN A LOS OBREROS..?
MI PLUSVALÍA VIENE A TRAVÉS DE ELLOS...
...BUENO, DE TODAS MANERAS NO CREO QUE LO VEA... ¡Y SINO COMO EN EL 39...!
PERO... ¿CÓMO CONSEGUIR SUPERBENEFICIOS?
... PODRÍA HACERLES TRABAJAR MÁS TIEMPO...
¡O MEJOR! INTENSIFICO EL TRABAJO...
... EN VEZ DE VIGILAR UNA MÁQUINA QUE VIGILEN DOS... MÁS MERCANCIAS EN EL MISMO TIEMPO Y CON EL MISMO SALARIO...
... Y ASÍ, ADEMÁS, AMORTIZO LAS MÁQUINAS MÁS APRISA Y NO CORRO EL RIESGO DE QUE ENVEJEZCAN SIN SER AMORTIZADAS ...
BERNABÉ TITULIUA GANDIA...
¡..ERES UN GENIO!

CÓMO PARECEN SER Y CÓMO SON EN REALIDAD...

... YO SOY UNA MÁQUINA Y NO ES QUE LES CAIGA MUY BIEN A LOS TRABAJADORES... PARA ELLOS REPRESENTO EL CAPITAL Y LA EXPLOTACIÓN...

... YO SOY LA CIENCIA, Y LOS TRABAJADORES TAMPOCO SIMPATIZAN CONMIGO... DICEN QUE ESTOY AL SERVICIO DEL CAPITAL Y QUE COLABORO A SU EXPLOTACIÓN... ¡SI ELLOS GESTIONASEN LA PRODUCCIÓN ME UTILIZARÍAN PARA SU PROPIO BENEFICIO...

... YO SOY UNA MERCANCIA... EN EL MERCADO ME TRANSFORMO EN DINERO; UNA PARTE DE MI, LA PLUSVALÍA, ES REINTEGRADA A LA PRODUCCIÓN, SE COMPRAN NUEVAS MÁQUINAS QUE INTENSIFICAN LA EXPLOTACIÓN DEL OBRERO...

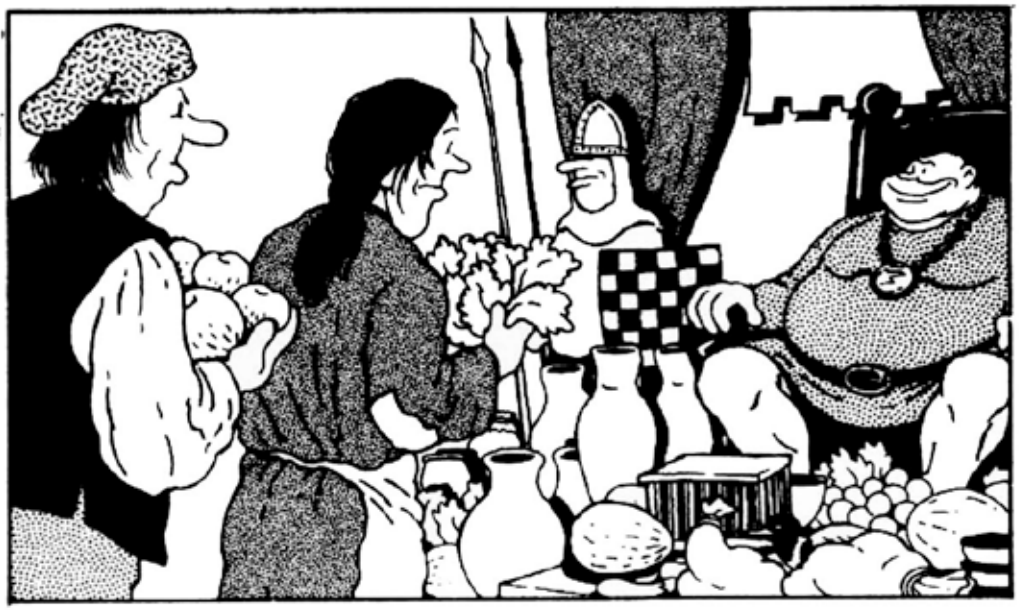
... Y NO ES QUE QUIERA ESTROPEAR EL FINAL PERO ES QUE TODOS SON IGUALES... ... NINGÚN PROGRESO DEL CAPITALISMO FAVORECE A LOS TRABAJADORES...

... QUE ACABAN POR TRANSFORMARSE EN OBJETOS PASIVOS EXPLOTADOS POR LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN

BONITO ¿NO?

DE COMO LOS CAPITALISTAS LLEGARON A CONSTITUIR SU CAPITAL

HACE MUCHO, MUCHO TIEMPO, LOS CAMPESINOS NO ENVIDIABAN A NADIE. TENÍAN SU PEQUEÑO TROZO DE TIERRA (INCLUSO HABÍA LEYES AL RESPECTO) A FIN DE CUENTAS, ESTO LES ERA SUFICIENTE PARA VIVIR, A PESAR DE LOS DIEZMOS Y DE LAS CONTRIBUCIONES.



EN AQUEL TIEMPO, ESTO IBA MUY BIEN A LOS RICOS PROPIETARIOS FEUDALES A QUIENES PERTENECÍA LA TIERRA. ENGORDABAN SIN TRABAJAR. CUANDO DESCUBRIERON LA POSIBILIDAD DE ENRIQUECERSE TODAVÍA MAS Y MAS RAPIDAMENTE, NATURALMENTE NO SE NEGARON A ELLO

Y REALMENTE ESTO PRODUCÍA HERMOSOS BENEFICIOS GRACIAS AL DESARROLLO DE LA MANUFACTURA DE LA LANA. LA DEMANDA DE LANA DE CORDERO AUMENTABA. DE ESTA FORMA NUMEROSOS PROPIETARIOS TERRATENIENTES HABÍAN CONCENTRADO SU ACTIVIDAD EN ESTE SECTOR.

Y ASÍ SUCEDIÓ. LOS CAMPESINOS QUE HABÍAN TRABAJADO ESTAS TIERRAS DESDE LA ÉPOCA DE SUS BISABUELOS, FUERON EXPROPIADOS. ESTO NO SIEMPRE FUNCIONÓ PUES EN INGLATERRA MUCHOS CAMPESINOS TENÍAN DERECHO LEGAL SOBRE LAS TIERRAS LO QUE NO IMPIDIÓ A LOS SEÑORES REALIZAR ESTAS "REFORMAS" NI QUE LOS GOBIERNOS LAS APOYASEN

LA EMPRESA NO SIEMPRE SE LLEVÓ A CABO SIN SANGRE. A MENUDO IBA ACOMPAÑADA DE VIOLENCIA. ASÍ "LIBERADOS" LOS CAMPESINOS EMIGRARON DE SUS TIERRAS Y FUERON A LA CIUDAD, DONDE TUVIERON QUE VENDER SU FUERZA DE TRABAJO A LAS MANUFACTURAS...

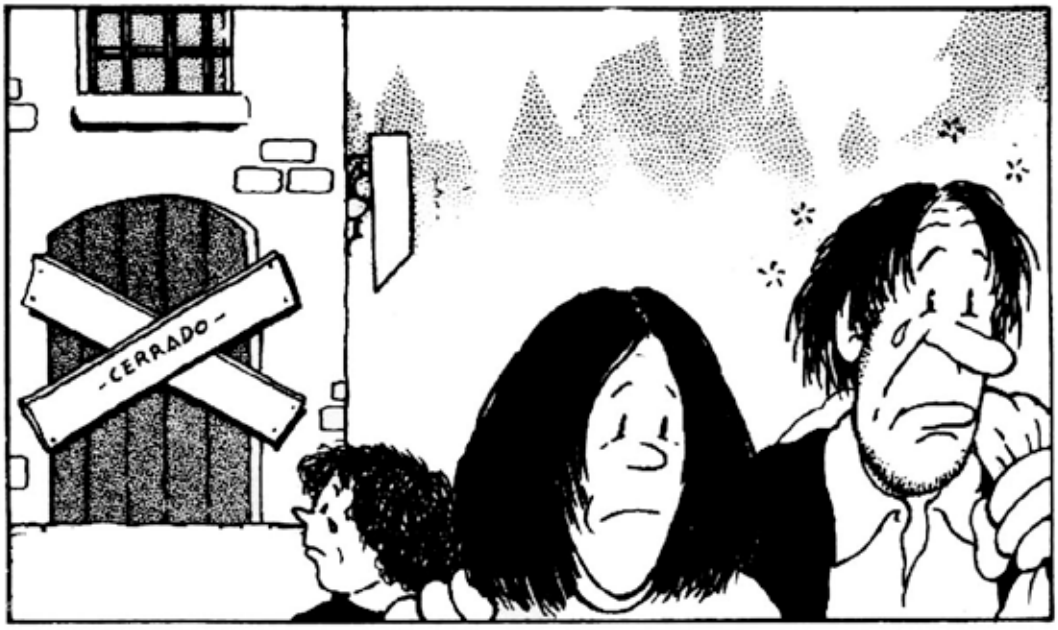
¿ Y QUE LES AGUARDABA ALLÍ... ?

UN VERDADERO EJÉRCITO DE CIUDADANOS QUE, COMO ELLOS, HABÍAN SIDO PRIVADOS DE SUS MEDIOS DE PRODUCCIÓN

EN GENERAL SE TRATABA DE ARTESANOS QUE NO PODÍAN YA SOBREVIVIR FRENTE A LA NACIENTE MANUFACTURA Y QUIENES, MAS O MENOS VOLUNTARIAMENTE, SE DEJABAN ACAPARAR..

.. Y QUIENES, A PARTIR DE AHORA, DE LA MISMA FORMA QUE LOS CAMPESINOS, TENÍAN QUE VENDER SU FUERZA DE TRABAJO...

Y MUY A MENUDO, NO SOLO LA SUYA, SINO TAMBIÉN LA DE SU MUJER E HIJOS.



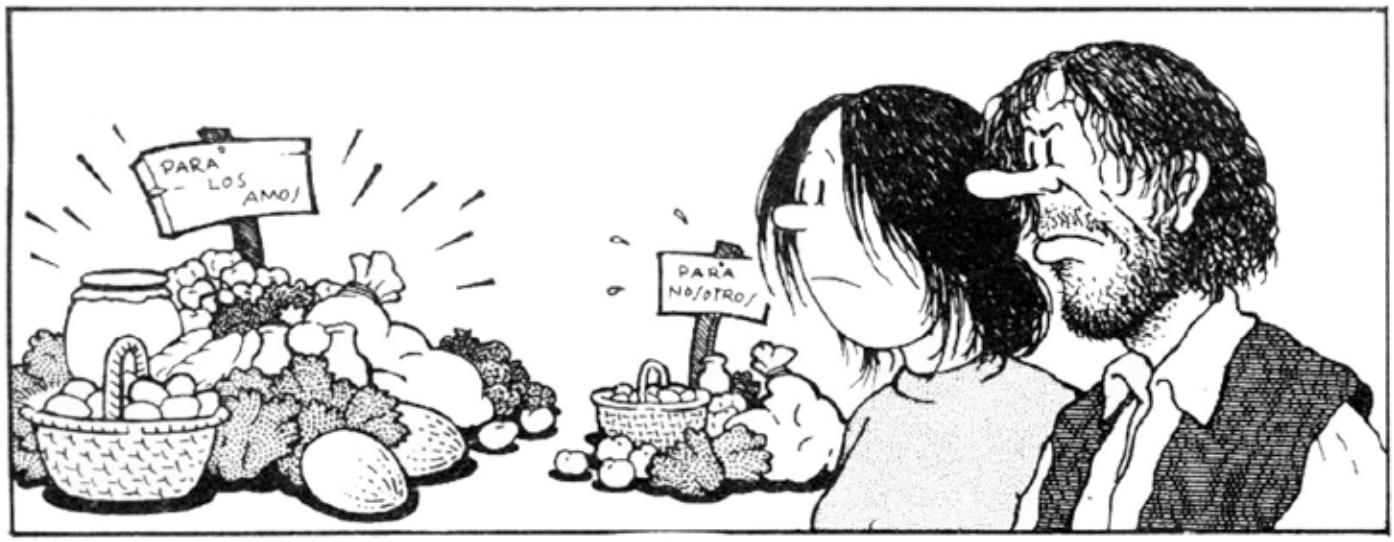
TODOS ESTOS HOMBRES ERAN LIBRES, "LIBRES" DE SUS MEDIOS DE PRODUCCIÓN, "LIBRES" DE PODER VENDER SU FUERZA DE TRABAJO, "LIBRES" PARA SER EXPLOTADOS.

POR ESTA ACUMULACIÓN PRIMITIVA INICIAL, EL CAPITALISMO RECIÉN NACIDO SE HABÍA PROCURADO SUS DOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN: LA FUERZA DE TRABAJO (LIBRE) Y EL CAPITAL

FIN

NO ES EL TRABAJO, SINO EL TRABAJADOR, VIVO, EN PERSONA!

RARAMENTE LA FORMA EN QUE SE ARRANCA LA PLUSVALÍA SALTA A LA VISTA DE LOS OJOS DE LOS EXPLOTADOS TAN CLARAMENTE COMO EN LOS BUENOS TIEMPOS DE LA EDAD MEDIA. EL CAMPESINO NO REMUNERADO TENÍA QUE TRABAJAR CUATRO DÍAS POR SEMANA PARA EL PROPIETARIO TERRATENIENTE. SABÍA CON PRECISIÓN CUANTO TRABAJABA PARA SÍ MISMO Y CUANTO PARA SU OPRESOR ...



COMO SABEMOS, TODA COSA TIENE DOS ASPECTOS: UN VALOR DE INTERCAMBIO QUE SE DETERMINA SOBRE LA BASE DEL TIEMPO NECESARIO PARA FABRICARLA... Y UN VALOR DE USO PARA AQUEL QUE LA UTILIZA...

HE AQUÍ COMO SUCEDE ESTO EN LA PRÁCTICA :

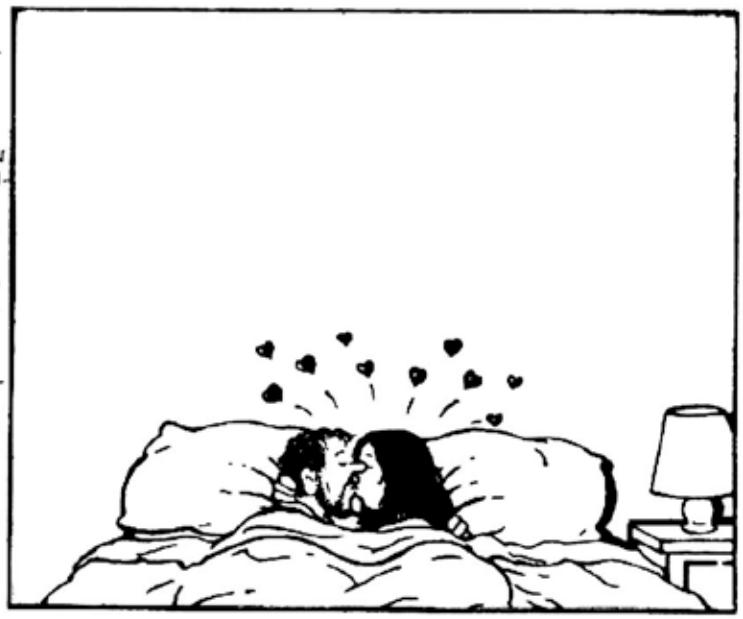
LO QUE QUEDA AQUÍ PERFECTAMENTE DISIMULADO ES EL HECHO DE QUE EL TRABAJADOR HA PRODUCIDO EN LAS PRIMERAS 4 HORAS EL VALOR DE 1.000 PTS.

FIN

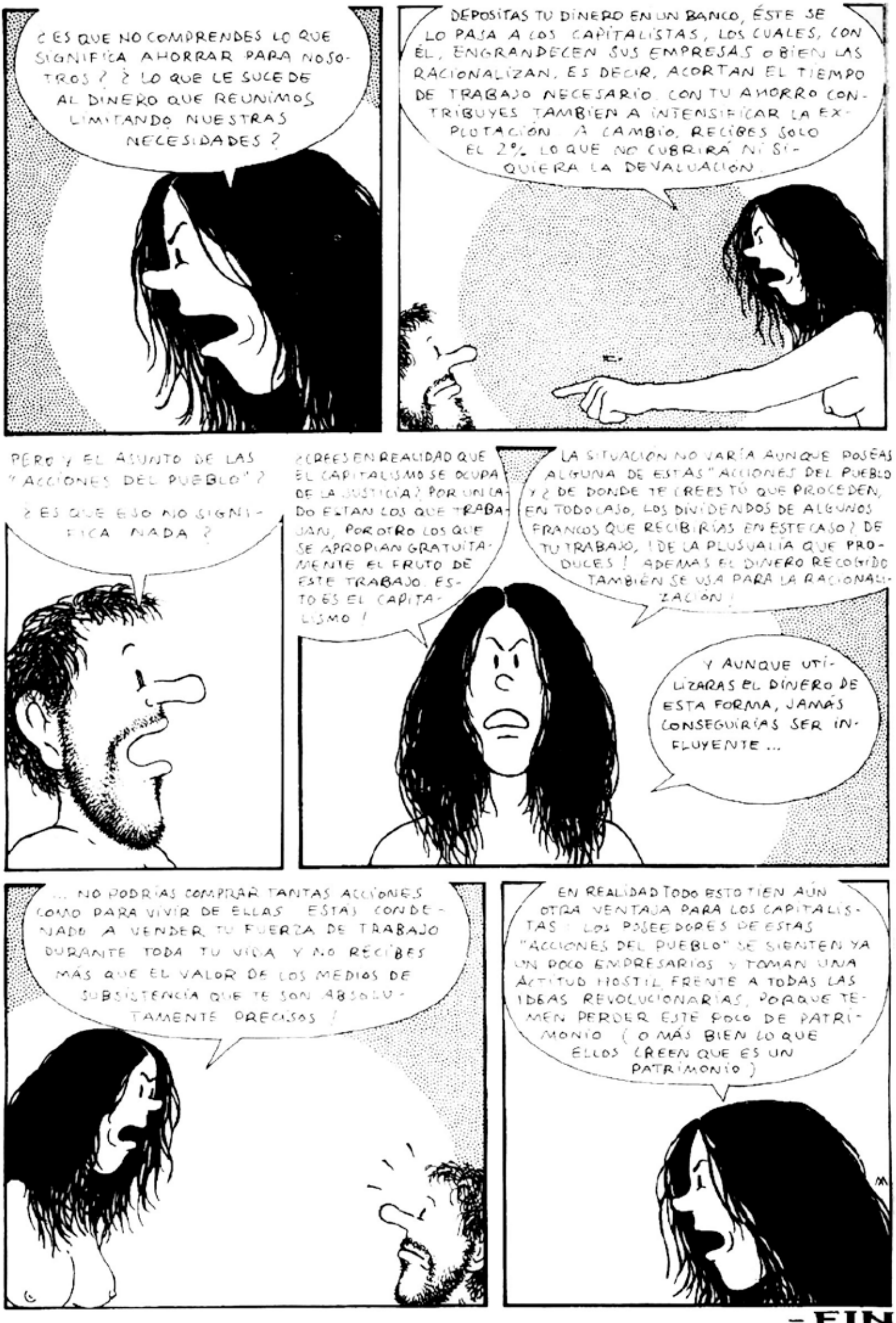
Y TODOS SE CONVIERTEN EN EMPRESARIOS

O EL FELIZ AHORRO Y ESTOS "MONSTRUOS COMUNISTAS"

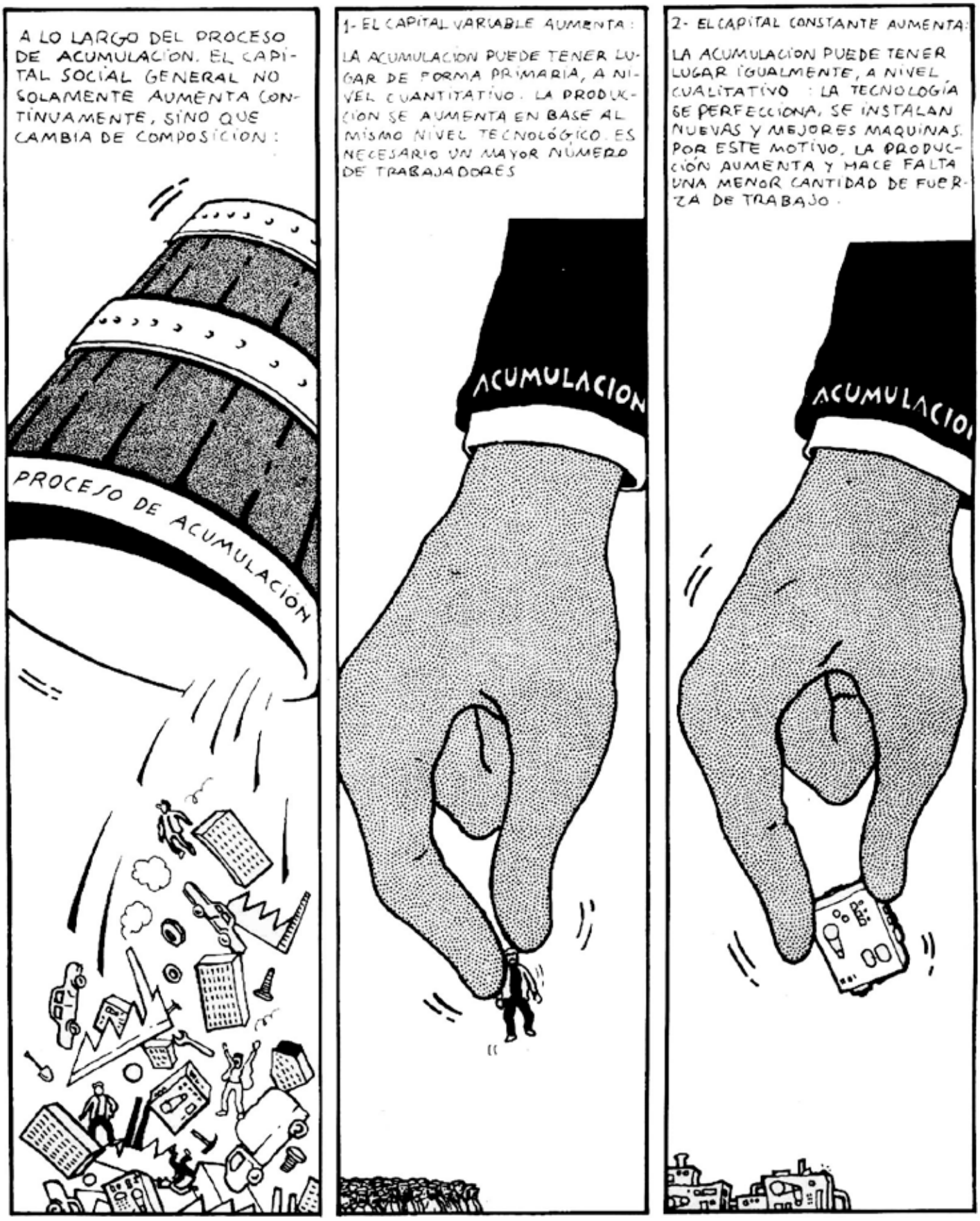
ERASE UNA VEZ UNA PAREJA DE ENAMORADOS, SE AMABAN CON TODO SU CORAZÓN Y TODAS SUS FUERZAS. ELLA VIVÍA CON UNA AMIGA EN UNA HABITACION ARRENDADA; ÉL, EN CASA DE SUS PADRES. COMO SE AMABAN MUCHO, UN DÍA DECIDIERON IR A... PERO ¿DONDE? ¿A LA HABITACION ARRENDADA DE LA AMIGA? QUEDABA PUES UNA SOLA POSIBILIDAD: EN SU CASA, CUANDO SUS PADRES NO ESTUVIERAN... PERO ESO NO ERA NADA AGRADABLE Y ASÍ....



UNA NOCHE DECIDIERON CASARSE Y, COMO HAY QUE SER RESPONSABLE PARA FORMAR UNA FAMILIA, ÉL TENIA ALGO EN MENTE


¿ES QUE NO COMPRENDES LO QUE SIGNIFICA AHORRAR PARA NOSOTROS? ¿LO QUE LE SUCEDE AL DINERO QUE REUNIMOS LIMITANDO NUESTRAS NECESIDADES?
DEPOSITAS TU DINERO EN UN BANCO, ÉSTE SE LO PASA A LOS CAPITALISTAS, LOS CUALES, CON ÉL, ENGRANDECEN SUS EMPRESAS O BIEN LAS RACIONALIZAN, ES DECIR, ACORTAN EL TIEMPO DE TRABAJO NECESARIO. CON TU AHORRO CONTRIBUYES TAMBIÉN A INTENSIFICAR LA EXPLOTACIÓN. A CAMBIO, RECIBES SOLO EL 2% LO QUE NO CUBRIRÁ NI SIQUIERA LA DEVALUACIÓN.
PERO Y EL ASUNTO DE LAS "ACCIONES DEL PUEBLO"?
¿ES QUE ESO NO SIGNIFICA NADA?
¿CREES EN REALIDAD QUE EL CAPITALISMO SE OCUPA DE LA JUSTICIA? POR UN LADO ESTAN LOS QUE TRABAJAN, POR OTRO LOS QUE SE APROPIAN GRATUITAMENTE EL FRUTO DE ESTE TRABAJO. ESTO ES EL CAPITALISMO!
LA SITUACIÓN NO VARÍA AUNQUE POSEAS ALGUNA DE ESTAS "ACCIONES DEL PUEBLO" Y ¿DE DONDE TE CREES TÚ QUE PROCEDEN, EN TODO CASO, LOS DIVIDENDOS DE ALGUNOS FRANCOS QUE RECIBIRÍAS EN ESTE CASO? DE TU TRABAJO, ¡DE LA PLUSVALÍA QUE PRODUCES! ADEMÁS EL DINERO RECOGIDO TAMBIÉN SE USA PARA LA RACIONALIZACIÓN!
Y AUNQUE UTILIZARAS EL DINERO DE ESTA FORMA, JAMÁS CONSEGUIRÍAS SER INFLUYENTE...
... NO PODRÍAS COMPRAR TANTAS ACCIONES COMO PARA VIVIR DE ELLAS. ESTÁS CONDENADO A VENDER TU FUERZA DE TRABAJO DURANTE TODA TU VIDA Y NO RECIBES MÁS QUE EL VALOR DE LOS MEDIOS DE SUBSISTENCIA QUE TE SON ABSOLUTAMENTE PRECISOS!
EN REALIDAD TODO ESTO TIEN AÚN OTRA VENTAJA PARA LOS CAPITALISTAS: LOS POSEEDORES DE ESTAS "ACCIONES DEL PUEBLO" SE SIENTEN YA UN POCO EMPRESARIOS Y TOMAN UNA ACTITUD HOSTIL FRENTE A TODAS LAS IDEAS REVOLUCIONARIAS, PORQUE TEMEN PERDER ESTE POCO DE PATRIMONIO (O MÁS BIEN LO QUE ELLOS CREEN QUE ES UN PATRIMONIO)
-FIN

CAPITAL, CRISIS, COYUNTURA Y LIBRE MERCADO DE TRABAJO



EN ESTE ÚLTIMO CASO, SE FORMA UN EJÉRCITO DE TRABAJADORES DE RESERVA. ESTE HECHO ES EXPLOTADO POR LOS EMPRESARIOS PARA PRESIONAR SOBRE LOS SALARIOS Y PARA AUMENTAR EL RITMO DE TRABAJO, DE FORMA QUE UNA PARTE DE LOS TRABAJADORES ESTÁ DESTINADA A LA INACTIVIDAD, MIENTRAS LA OTRA ESTÁ OBLIGADA A UN RENDIMIENTO CADA VEZ MAYOR.

CAE POR SU PROPIO PESO QUE CADA VEZ, LA FASE DE MOVIMIENTO DEL CAPITAL JUEGA UN CIERTO PAPEL. SI EN CADA OCASIÓN EL CAPITALISMO SE ENCUENTRA EN UNA COYUNTURA FAVORABLE O, AL CONTRARIO, DE CRISIS, NATURALMENTE ESTO PRODUCE SUS EFECTOS EN EL MOVIMIENTO DE ACUMULACIÓN.

CIERTAMENTE, EXISTE, PERO UN CASO ASÍ ES CORREGIDO MUY PRONTO POR EL CAPITAL! UN EMPRESARIO QUE NO ENCUENTRE FUERZA DE TRABAJO, O AL QUE SUS PROPIOS TRABAJADORES LE SALGAN DEMASIADO CAROS, SE PONDRÁ EN SEGUIDA A INVERTIR SU DINERO EN MEJORES MÁQUINAS O EN MÁS CANTIDAD DE ELLAS!

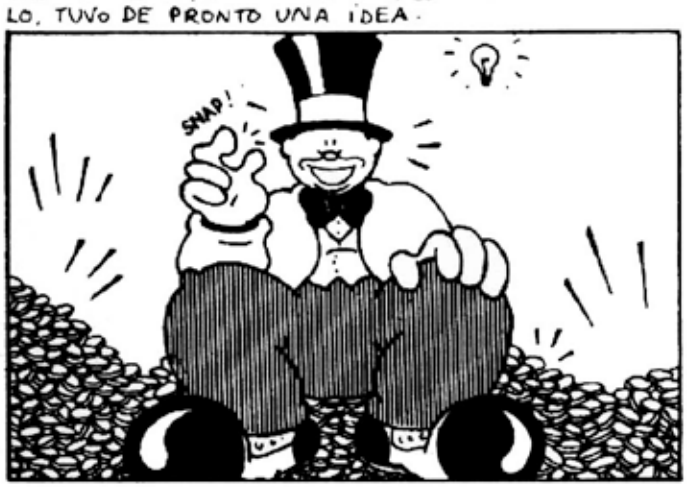
Y SI – VISTO A NIVEL SOCIAL – ESTO SE TRANSFORMA EN UNA TENDENCIA A LA ACUMULACIÓN SOCIAL. HE AQUÍ QUE DE ESTA MANERA, EL EQUILIBRIO SE RESTABLECE MUY PRONTO A FAVOR DEL EMPRESARIO

FIN

LA ACUMULACION

ERASE UNA VEZ UN RICO COMERCIANTE. SUS NAVIOS CRUZABAN LOS SIETE MARES. ERA CADA VEZ MAS RICO, PERO... ¡POR EL AMOR DE DIOS! ¿QUÉ PODÍA HACER CON TODO ESTE DINERO

CUANDO, HE AQUÍ QUE UN DÍA, SENTADO COMO DE COSTUMBRE SOBRE SU MONTÓN DE ORO, COMO PARA INCUBARLO, TUVO DE PRONTO UNA IDEA.



FUE A CASA DE UN COMERCIANTE Y COMPRÓ 100 DUCADOS DE ALGODÓN, ALQUILÓ UNA CASA Y ADQUIRIÓ TRES TELARES.

APENAS HUBO REUNIDO TODAS ESTAS COSAS, APARECIERON VARIOS CAMPESINOS EXPULSADOS DE SUS TIERRAS. TOMÓ A TRES DE LOS MAS FUERTES POR 90 DUCADOS

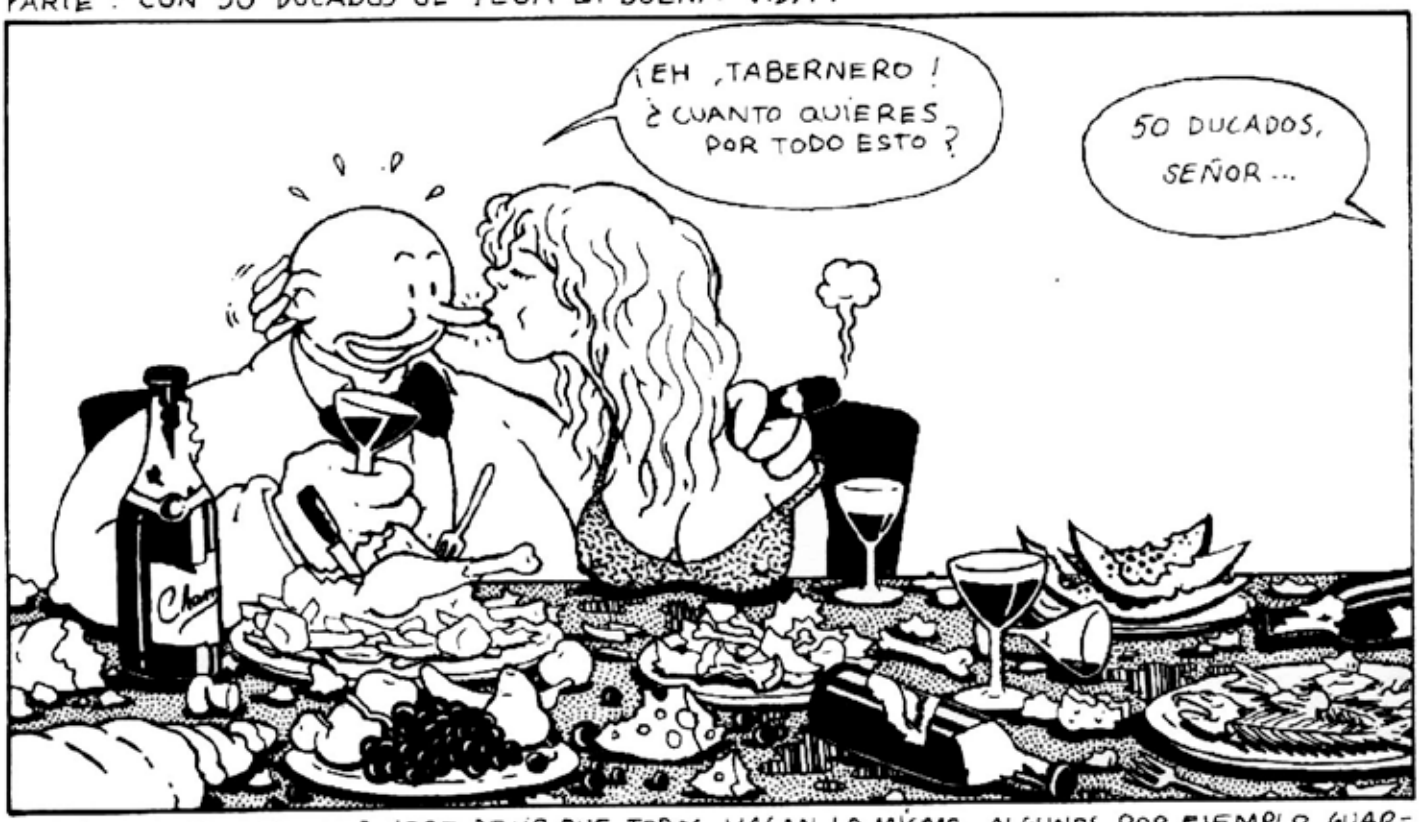
HASTA ENTONCES HABÍA GASTADO 190 DUCADOS TODO ESTABA COMO UNA BALSA DE ACEITE

... Y PASÓ EL TIEMPO

... EL ALGODÓN HABÍA SIDO CONSUMIDO. EN SU LUGAR, AL LADO DE CADA TEJEDOR HABÍA DOS PIEZAS DE TEJIDOS...

FUÉ A VENDERLO Y LOGRÓ 30 DUCADOS. NUESTRO COMERCIANTE SE ALEGRO ENORMEMENTE

EN ESTOS 300 DUCADOS HABÍA GANADO 110, PERO DE ESTOS 110 GASTA SOLAMENTE UNA PARTE: CON 50 DUCADOS SE PEGA LA BUENA VIDA.

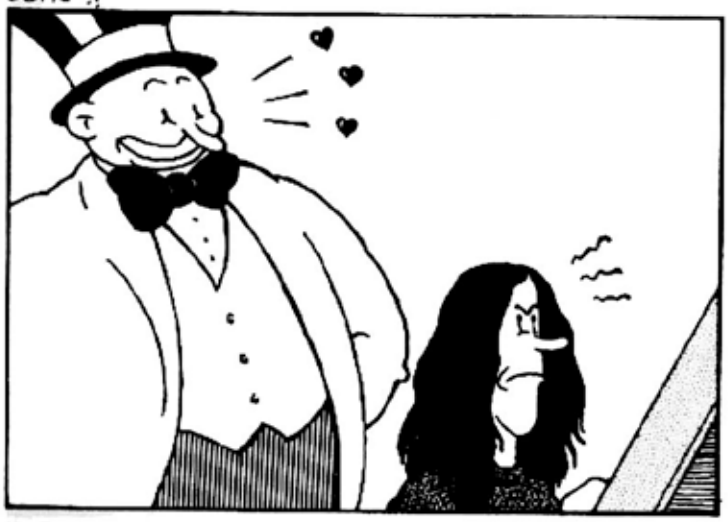


NATURALMENTE, ESTO NO QUIERE DECIR QUE TODOS HAGAN LO MISMO... ALGUNOS, POR EJEMPLO, GUARDAN HASTA LA CALDERILLA Y SE HACEN VEGETARIANOS (SOBRE TODO LOS QUE TIENEN ÚLCERA DE ESTÓMAGO)

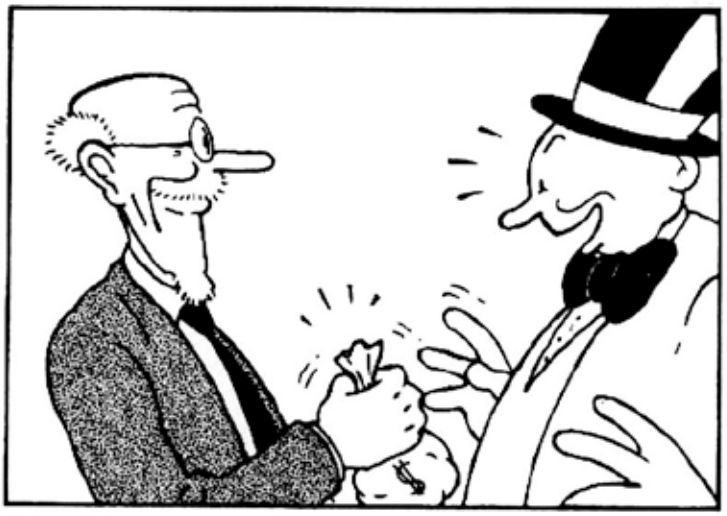
ANIMADO POR ESTE ÉXITO, NUESTRO EMPRESARIO INVIERTE LO QUE LE QUEDABA. VUELVE A CASA DEL COMERCIANTE DE ALGODON Y ESTA VEZ COMPRA 1/3 DE ALGODON MÁS QUE LA PRIMERA VEZ.

ADEMÁS, ESTA VEZ TOMA UN CUARTO TRABAJADOR. AHORA DEBE PAGAR 120 DUCADOS

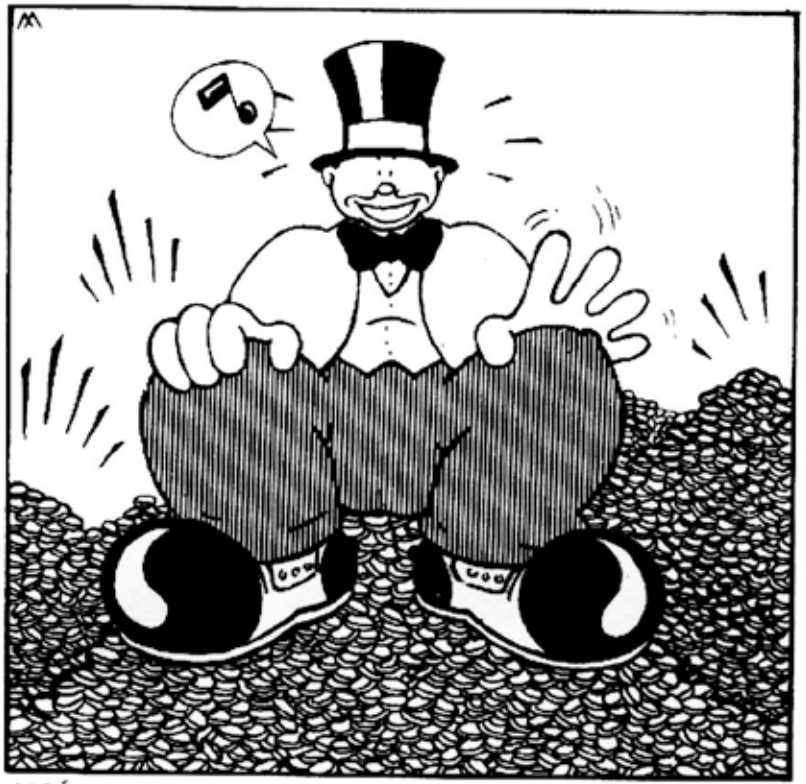
PRONTO, EL EMPRESARIO VOLVÍA A TENER EN SUS MANOS MÁS PIEZAS DE TEJIDO... ESTA VEZ OCHO !!



DE NUEVO SE ENCAMINA AL MERCADO Y LOGRA 400 DUCADOS



ASÍ PUES, EMPEZÓ CON 190 DUCADOS Y AHORA TENÍA YA 400. NATURALMENTE, NO IBA A PARARSE EN UN NEGOCIO TAN FÁCIL, ¡AL CONTRARIO! ESTA VEZ HABÍA GANADO 150 DUCADOS EN LUGAR DE 110 Y LA COSA SEGUÍA FUNCIONANDO...



HABÍA COBRADO YA POR ENÉSIMA VEZ LOS 190 DUCADOS QUE HABÍA INVERTIDO AL PRINCIPIO. LOS HABÍA CONSUMIDO UN MONTÓN DE VECES; SIN EMBARGO EL NEGOCIO FUNCIONABA Y CADA VEZ MEJOR...
DE HECHO PARECE QUE SEAN SIEMPRE LOS MISMOS 190 DUCADOS QUE TRABAJAN PARA ÉL... SIN EMBARGO, ÉSTOS HAN DESAPARECIDO HACE YA MUCHO TIEMPO!

— FIN —